

DOBRZE DOPASOWANE WSPARCIE

13 historii spiętych
sukcesami

13



13



Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie (ZUT), został utworzony 1 stycznia 2009 r. z połączenia dwóch kluczowych na Pomorzu Zachodnim ośrodków naukowych – Politechniki Szczecińskiej i Akademii Rolniczej w Szczecinie. Jest największą uczelnią w Zachodniopomorskiem, oferującą kształcenie na przeszło 42 różnych kierunkach studiów realizowanych na 11 wydziałach. Uniwersytet skupia 7 tysięcy studentów oraz 800 pracowników naukowych.



Regionalne Centrum innowacji i Transferu Technologii (RCIITT) to jednostka Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie, która została powołana w 1999 r. do koordynowania międzynarodowych programów badawczych.

Obecnie RCIITT prowadzi działalność doradczą i szkoleniową dla firm, naukowców, studentów i absolwentów uczelni w zakresie transferu technologii, finansowania badań oraz wsparcia przedsiębiorczości akademickiej. Co roku, przez pracowników Centrum, udzielanych jest m.in. ponad 850 konsultacji, organizowanych ponad 100 różnego rodzaju wydarzeń i realizowanych jest około 50 zaawansowanych usług dla firm: audytów, ocen pomysłów na biznes czy projektów modeli biznesowych.





Szanowni Państwo,

Z ogromną radością oddajemy w Państwa ręce piątą już edycję naszej kultowej „trzynastki”, a wraz z nią 13 historii sukcesów klientów, którzy w latach 2019-2021 skorzystali ze wsparcia ośrodka Enterprise Europe Network (EEN) w Regionalnym Centrum Innowacji i Transferu Technologii.

To wydanie jest wyjątkowe przez wzgląd na czas pandemii COVID-19, który wpłynął na wszystkie branże na całym świecie. Tym bardziej cieszy nas, że firmy z naszego regionu, które pokazujemy zaufały nam i odnalazły się w nowej rzeczywistości. To dowodzi, że czasem, żeby odnieść sukces i wzmocnić swój rozwój warto zwrócić się o wsparcie do jednostek, takich jak nasza, które specjalizują się w pomaganiu w biznesie. Nasi konsultanci doradzają w bardzo szerokim zakresie: organizują usługi prawne, tłumaczeniowe, certyfikacyjne, wspierają w wyjazdach na targi i spotkania B2B. Zajmują się także konsultowaniem kwestii związanych z e-commerce, crowdfunding'em, IPR, Brexit, Design Thinking czy cyfryzacją.

Niech te historie staną się dla Państwa inspiracją i dodadzą odwagi, żeby spełniać marzenia, a my z przyjemnością pomożemy je realizować.

01 Aż Studio

02 Fabryka Gier

03 Finomar

04 Foonka

05 Galan Logistics

06 Ministerstwo
Dobrego Mydła

07 Meden-Inmed

08 Stowarzyszenie
NATUREEF

09 pAudio Technologies

10 Event Bar

11 Stimeo

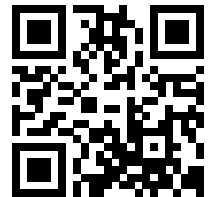
12 TC3

13 Zeromur



Aż Studio

Rodzinna firma ze
światowym designem



www.azstudio.shop

AZ studio

Nasza współpraca z RCIITT zaczęła się prawie 4 lata temu. Po wielu latach nieefektywnego poszukiwania wsparcia w różnych miejscach i po poleceniu ze strony naszego partnera zdecydowaliśmy się podjąć współpracę z Centrum – wspomina Irina Lechowicz, współtwórczyni marki AZ studio.

Podczas tych lat firma skorzystała z wielu usług, szkoleń oraz konsultacji z takiej tematyki jak Design Thinking, narzędzia Google dla biznesu, Crowdfunding, e-commerce, tworzenie modeli biznesowych, ochrona własności intelektualnej czy kwestie związane z eksportem.

To jest szerokopasmowa współpraca i świetne jest to, że to są bardzo przyjaźni i chętni do pomocy ludzie. - dodaje Krzysztof Lechowicz współtwórca marki AZ Studio i właściciel firmy PRACOWNIA ARCHITEKTURY KRZYSZTOF LECHOWICZ, która prowadzi brand.

Nawet jak sami mamy wątpliwości co do naszej działalności, to konsultanci RCIITT pomagają nam przeanalizować nasz biznes, dzięki czemu możemy podjąć rozsądne decyzje - kontynuuje Irina Lechowicz

Obecnie podjęliśmy się sporego dla nas wyzwania, a mianowicie audytu innowacyjności - dorzuca Krzysztof Lechowicz - Robimy po prostu gruntowny przegląd wszystkich aspektów naszej firmy, co otwiera nam oczy na wiele błędów czy niedociągnięć, które umykają w trakcie bieżącej pracy.

Firma została zakwalifikowana do tzw. procesu client journey. Jest to cyklu usług realizowanego przez kilka ośrodków EEN dedykowanych firmom o dużym potencjale rozwojowym, dla których jedna usługa nie osiągnie wystarczającego efektu, w ramach którego realizują wraz z konsultantami EEN kolejne działania wynikające z poaudytowego planu działań.



Początkowo jak zobaczyliśmy plan działania to się przestraszyliśmy ilością czekającej nas pracy, ale systematycznie pracując, lista zadań się zmniejsza – Irina Lechowicz.

Współpracujemy z konsultantami z różnych ośrodków z Polski, którzy są najlepiej dobrani do kolejnych zadań. Do tej pory zrealizowaliśmy takie działania jak weryfikacja modelu biznesowego, analiza strategiczna firmy z wykorzystaniem narzędzi SWOT i PESTLE, strategia rozwoju firmy, aktualnie przygotowujemy się do pracy nad strategią marketingową - Krzysztof Lechowicz

Zdecydowanie są to rzeczy, o których wiedzieliśmy, że są potrzebne, ale nigdy nie było czasu, żeby się nimi zająć. - Irina Lechowicz.

Oceniając współpracę z RCIITT doceniamy ich wszechstronność i skuteczność, dotrzymywanie słowa i wysoką jakość obsługi. Pozwala to rekomendować RCIITT, jako bezkonkurencyjną jednostkę świadczącą tego typu usługi na rynku – Krzysztof Lechowicz.

Firma PRACOWNIA ARCHITEKTURY KRZYSZTOF LECHOWICZ jest właścicielem marki AZ studio, której misją jest „OCALIĆ WSPOMNIENIA OD ZAPOMNIENIA”. W ich ofercie można znaleźć trwałe i dobrze zaprojektowane rzeczy, które według opinii firmy powinny być normą, a nie luksusem. W swojej ofercie posiadają albumy upamiętniające ważne momenty z życia oraz personalizowane lamy – przyjaciela na całe życie dla dziecka. Do tworzenia swoich produktów wykorzystują przede wszystkim naturalne i trwałe materiały lokalnych dostawców. Podejście do ich produktów zdecydowanie odróżnia ich od konkurencji na rynku.



02

Fabryka gier

Tworzymy z pasją



www.game-factory.eu



Zawsze interesujemy się nowinkami z naszej branży, obserwujemy konkurencję. W związku z coraz większym ruchem w naszej branży, związanej z crowdfundingiem, postanowiliśmy skorzystać z warsztatu z tego zakresu realizowanego przez RCIITT. Szkolenie otworzyło nam oczy na tą mniej widoczną stronę kampanii i uświadomiło jaki potrzebny jest nakład pracy i pieniędzy, żeby myśleć o stworzeniu takiej kampanii, która ma szansę odnieść sukces, zarówno marketingowy jak i sprzedażowy. Z pewnością możemy też powiedzieć, że ilość wiedzy, którą została przekazana bardzo pomoże nam podjąć decyzje, czy chcemy pójść tą drogą z grami nad którymi pracujemy - twierdzi Radosław Juszczyk, Project Manager.

Udział w szkoleniu nt. crowdfundingu zaowocował dalszą współpracą z RCIITT i już kilka miesięcy później Fabryka Gier skorzystała ze wsparcia w formie dedykowanego i indywidualnego warsztatu nt. metodyki Design Thinking.

Zainterесowaliśmy się metodyką Design Thinking, która służy do kreatywnego rozwiązywania problemów. Miała być ona uzupełnieniem procesu twórczego naszego wewnętrznego zespołu designerskiego, ale również wsparciem w pracy dla innych działów. Poszukując możliwości wzbogacenia zespołu o rzetelną i specjalistyczną wiedzę z tego zakresu ponownie trafiliśmy do Regionalnego Centrum Innowacji



Fabryka Gier to działające od kilkunastu lat studio zajmujące się produkcją gier webowych, mobilnych i konsolowych. Wraz z grupą ponad 40 stałych pracowników i siecią współpracujących z nią freelancerów jest jedną z najbardziej doświadczonych outsourcingowych firm developerskich w Polsce.

i Transferu Technologii. W ramach działalności ośrodka Enterprise Europe Network, funkcjonującego przy RCIITT, otrzymaliśmy możliwość zorganizowania zamkniętego szkolenia Design Thinking, w pełni sfinansowanego przez EEN. W niezwykle angażujący i przystępny sposób przekazano nam istotę metody, przedstawiono narzędzia niezbędne w procesie oraz przeszkolono zespół z ich zastosowania. Szkolenie było zwięzłe, intensywne, teoretyczno-warsztatowe, przekazujące niezwykle konkretną wiedzę, która będzie użyteczna nie tylko dla firm funkcjonujących w branży gamedevu, ale w zasadzie w każdej projektującej usługi lub produkty - powiedziała Aleksandra Molik, HR Specialist.

Szkolenia to nie jedyna forma wsparcia jaką firma otrzymała z ośrodka Enterprise Europe Network przy Regionalnym Centrum Innowacji i Transferu Technologii ZUT.

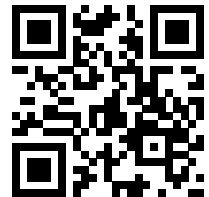
Ze wsparcia RCIITT korzystamy od 2015, kiedy to po raz pierwszy wyraziliśmy zainteresowanie współpracą z partnerem z Wielkiej Brytanii. Uczestniczyłem też w wydarzeniu organizowanym przez ośrodek EEN w Berlinie, przy jednych z największych targów ICT w tej części Europy – IFA 2020. Było to ciekawe doświadczenie, udało się odbyć 2 spotkania. Ponadto ośrodek wspierał nas w pozyskaniu finansowania na realizację naszego projektu badawczego, który uzyskał finansowanie w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Zachodniopomorskiego na lata 2020-21 r. - Sebastian Barabanow, właściciel i Dyrektor kreatywny Fabryki Gier.



03

Finomar

Kadłuby okrętowe,
konstrukcje offshore



www.finomar.com.pl

Finomar sp. z o.o., producent zaawansowanych wielkogabarytowych konstrukcji spawanych, funkcjonuje na szczecińskim rynku od 1994 roku. Oferta firmy skierowana jest w dużym stopniu do branży morskiej, obejmując między innymi kadłuby i sekcje kadłubów statków, elementy konstrukcji offshore, fundamenty elektrowni wiatrowych, zawiera także konstrukcje lądowe, jak np. elementy elektrowni, divertery i zbiorniki. Przewagą firmy stanowi lokalizacja i dostęp do Odry, przez co transport konstrukcji może się odbywać zarówno drogą lądową, jak i wodną, co jest ważne szczególnie w przypadku eksportu dużych konstrukcji wielkogabarytowych.

FINOMAR

Spółka z o.o.

Taki profil działalności generuje dla Finomaru współpracę międzynarodową i to zarówno, jeżeli chodzi o pozyskiwanie klientów, jak i o poszukiwanie dostawców.

- Finomar, to idealny klient dla sieci Enterprise Europe Network – mówi Tomasz Łyżwiński, konsultant ośrodka sieci w Regionalnym Centrum Innowacji i Transferu Technologii – średniej wielkości firma stoczniowa potrzebująca kontaktów na rynkach międzynarodowych i jednocześnie pracująca nad innowacyjnymi rozwiązaniami w zakresie tak technologicznym, jak i organizacyjnym.

Firma od wielu lat współpracuje z Enterprise Europe Network wybierając z oferty sieci usługi odpowiadające jej aktualnym potrzebom.

Na bieżąco korzystamy ze szkoleń, byliśmy również uczestnikami giełd kooperacyjnych. Konsultanci EEN organizowali też dla nas indywidualne warsztaty w ramach poszukiwania możliwości rozwoju firmy, wspólnie zastanawialiśmy się w jaki sposób można wykorzystywać innowacje do budowania długofalowej strategii. Obecnie z bazy EEN korzystamy do poszukiwania dostawców materiałów. Dla nas ważne jest, żeby rozmawiać z ludźmi, nawiązywać kontakty. Bez nich w tej branży nie da się funkcjonować – mówi Arkadiusz Świech z firmy Finomar.

W myśl tej zasady, w roku 2019 firma Finomar wsparła organizację Międzynarodowych Spotkań Biznesowych Industrial Bridge przyjmując z wizytą na swoim terenie

w Szczecinie przy ul. Łady 2, grupę przedsiębiorców z Niemiec, natomiast na rynku lokalnym angażuje się w rozwój współpracy między przedsiębiorstwami branży morskiej.

Organizując spotkania biznesowe i powiązane z nimi wizyty w firmach z naszego regionu za każdym razem poszukujemy dobrze zorganizowanych firm z atrakcyjną ofertą i przestrzenią produkcyjną. Przy wizycie 20-30 osób firma musi być na tyle duża, żeby taką grupę przyjąć. Dzięki wcześniejszej wieloletniej współpracy wiedzieliśmy, że można się do Finomaru z taką propozycją zwrócić – mówi Tomasz Łyżwiński.

Aby sieć EEN działała sprawnie, konieczny jest stały kontakt konsultantów z ich klientami w regionie. Dzięki temu konsultanci są w stanie szybko odpowiedzieć na pytania od partnerów z sieci, które dają możliwość rozpoczęcia współpracy międzynarodowej zarówno w sferze biznesowej, jak i badawczej.

Dzięki kontaktom osobistym i dzięki newsletterowi z RCIiTT, otrzymujemy bieżące informacje o aktualnej ofercie EEN – podsumowuje Arkadiusz Świech.



04



Foonka

Pomaga w spaniu



www.foonka.store

FOONKA®

Najważniejszą kwestią dla właścicieli firmy Foonka jest wysoka jakość produktów, dlatego wszystkie etapy produkcji odbywają się w Polsce: od designu, przez wytworzenie materiału, aż po druk i szyć. Artykuły są szyte ze 100% bawełny satynowej, którą charakteryzuje miękkość w dotyku oraz wytrzymałość. Zarówno tkanina, jak i druk posiadają Certyfikat OEKO-TEX Standard 100.

Współpraca Foonki z ośrodkiem Enterprise Europe Network rozpoczęła się od udziału pracowników firmy w szkoleniu zatytułowanym „Design Thinking - jak tworzyć produkty, które klienci pokochają?”. W czasie rozmowy, która odbyła się podczas przerwy w szkoleniu, konsultantka EEN Agnieszka Wielgórecka wskazała możliwości wsparcia firmy jakie daje sieć EEN w wejściu na rynki zagraniczne.

Pierwsze wspólne działanie polegało na zapisaniu się firmy do newslettera bazy międzynarodowych ofert współpracy, które dają możliwość nawiązania kontaktów m.in. z zagranicznymi producentami, dystrybutorami, przedstawicielami handlowymi i podwykonawcami. Konsultantka EEN również poprzez bazę sieci poszukuje możliwości rozszerzenia kontaktów B2B w celu zwiększenia rozpoznawalności marki i powiększenia kanałów sprzedaży na arenie międzynarodowej.

Firma uczestniczy w konferencjach i spotkaniach brokerskich organizowanych przez Enterprise Europe Network, w tym Dni Designu w Mediolanie czy Retaissance Live 2020, które wspomagają w rozwoju i są okazją do spotkania interesujących partnerów.

Foonka wzięła udział w audycie innowacyjności, które zostało wykonane w oparciu o narzędzie Innovation Health Check, które wskazało mocne strony przedsiębiorstwa, a gdzie potrzebne są poprawki.



Foonka to szczecińska firma, założona przez Małgorzatę i Marcina Dziembaj, którzy projektują i produkują pościel z tkanin inspirowanych naturą. Siano, słońce, gwiazdzone niebo, śnieg, plaża czy łąka to tylko niektóre wzory w których można zanurzyć się w czasie snu. Co roku firma rozszerza asortyment i wzornictwo, dodając printy inspirowane naturą oraz powstałe przy współpracy z zaproszonymi artystami. Firma buduje swoją markę również na rynkach zagranicznych i podjęła współpracę ze sklepami w Niemczech, Austrii, Szwajcarii i Holandii oraz marketplacami w Europie, takimi jak Amazon, Wayfair czy eMag.

W ramach audytu innowacyjności udzielono nam rekomendacji odnośnie dalszych usprawnień w naszej firmie – mówi Małgorzata Dziembaj. W wyniku audytu powstał również plan wsparcia, który wspólnie realizujemy. Do tej pory udało się zweryfikować aktualny model biznesowy oraz przeprowadzić analizę w celu określenia dalszych planów strategicznych.

Agnieszka czuwa również byśmy byli na bieżąco z informacjami na temat zmieniającego się prawa związanego z handlem w sieci. Mam nadzieję na dalszą, owocną współpracę z RCIITT – dodaje Małgorzata Dziembaj.

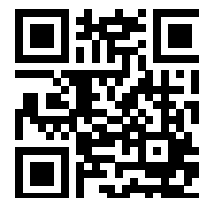
05



Galan Logistics

Jedziemy z biznesem!

www.galanlogistics.pl





W 2006 r. bracia Przemysław i Konrad Gałanowie przyjmowali pierwsze zlecenie spedycyjne jako firma GALAN LOGISTICS PRZEMYSŁAW GAŁAN. W ciągu pierwszych trzech lat działalności otworzyli oddziały firmy w Stepnicy, Goleniowie, Ostrorogu, Szamotułach i w Gorzowie Wielkopolskim. Rozwój biznesu i wciąż zwiększająca się liczba klientów sprawiły, że jednoosobowa działalność gospodarcza przekształciła się w GALAN LOGISTICS Sp. z o.o. Marka ma swoją silną pozycję w branży transportowej, wciąż rosnącą liczbę ładunków, własne: centrum magazynowo-przeładunkowe w Kobylance, serwis naczeł oraz nowoczesny tabor, składający się z ciągników siodłowych i 110 naczeł ciężarowych.

Pierwszy kontakt z siecią Enterprise Europe Network poprzez Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii mieliśmy w listopadzie 2019 roku – wspomina Tomasz Wdowczyk, Dyrektor Operacyjny GALAN LOGISTICS Sp. z o.o. – Na spotkanie namówił nas konsultant EEN, Jacek Wójcikiewicz, który przedstawił szereg usług, jakie oferuje sieć przedsiębiorcom takim, jak my. Jedną z nich są organizowane dedykowane dla poszczególnych

Filarem działalności firmy jest transport międzynarodowy, a jego dopełnieniem są usługi transportu krajowego. GALAN LOGISTICS Sp. z o.o. oferuje dedykowany transport ekspresowy, szybki transport drobnicowy i całopojazdowy, transport ponadgabarytowy, multimodalny, materiałów niebezpiecznych ADR oraz materiałów wymagających temperatury kontrolowanej. Firma specjalizuje się w transporcie drogowym do Skandynawii, głównie do Szwecji i Norwegii.

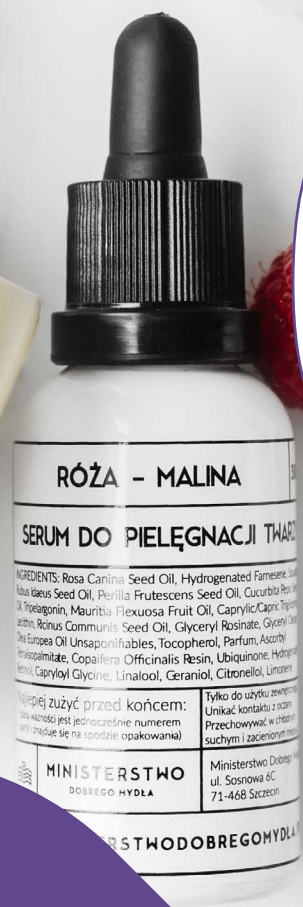
branży spotkania biznesowe w formule krótkich rozmów. Skorzystaliśmy z tej propozycji i zdecydowaliśmy się na udział w międzynarodowych spotkaniach biznesowych, organizowanych przez RCIITT pod nazwą, INDUSTRIAL BRIDGE 2019. Zarejestrowaliśmy się, znaleźliśmy firmy, w tym kilka niemieckich, z którymi chcieliśmy się spotkać. To było świetnie przygotowane wydarzenie: przyjechały firmy świadome celu udziału w INDUSTRIAL BRIDGE. Od RCIITT otrzymaliśmy plan spotkań z przydzielonymi godzinami i stolikami, przy których odbywały się rozmowy. Wszystko w jednym miejscu. Dzięki udziałowi w INDUSTRIAL BRIDGE pozyskaliśmy nowego klienta. To niemiecka firma, z którą już miesiąc po spotkaniu podpisaliśmy umowę o świadczenie usług transportowych. Dla nas to ważny klient z największego rynku europejskiego, którego pozyskanie w tradycyjny sposób wymagałoby zdecydowanie więcej czasu i środków – podsumowuje Tomasz Wdowczyk.

GALAN LOGISTICS Sp. z o.o. korzysta regularnie z konsultacji na temat pojawiających się na rynku możliwości nawiązywania współpracy z klientami z zagranicy oraz nowych programów finansowych, wspierających rozwój firmy. Spółka planuje skorzystanie ze środków unijnych dla nowych projektów, w tym m.in. przy zakupie naczeł intermodalnych, stworzenia stacji LPG, ciągłej modernizacji taboru, a także integracji różnych systemów informatycznych, wykorzystywanych obecnie firmie.

Spółka jest także otwarta na współpracę w zakresie innowacyjnych rozwiązań dla branży transportowej. Kiedy niemiecki start-up poszukiwał firmy transportowej zainteresowanej testowaniem rozwiązania mającego zapobiegać kradzieżom ładunków z naczeł ciężarowych, jedną z pierwszych firm, jakie zgłosiły chęć współpracy był właśnie GALAN LOGISTICS Sp. z o.o. Obecnie trwają ustalenia dotyczące potencjalnej kooperacji w przeprowadzeniu testów.

Firma korzysta z wiedzy konsultantów sieci EEN działających przy RCIITT na temat programów i projektów finansujących rozwój przedsiębiorstw. Na bieżąco uzyskują informacje o inicjatywach zarówno krajowych jak i unijnych w tym zakresie. – *Chcemy nadal się rozwijać dla naszych klientów* – mówi Tomasz Wdowczyk, Dyrektor Operacyjny GALAN LOGISTICS Sp. z o.o.

06



Ministerstwo Dobrego Mydła

Czysty biznes



www.ministerstwodobregomydla.pl



Dziś MDM prowadzi sklep wysyłkowy i dwa punkty stacjonarne: w Warszawie i Szczecinie, jak również rozwija sprzedaż w kanale B2B w Polsce i za granicą. W ofercie posiada: ekologiczne mydła, masła do ciała, peelingi, kule do kąpieli, kosmetyki do twarzy, olejki oraz produkty dla skóry wymagającej i bardzo delikatnej.

Do RCIiTT firma Ministerstwo Dobrego Mydła trafiła w momencie planowania strategii wejścia na rynki zagraniczne. Konsultantka EEN, Agnieszka Wielgórecka, w czasie spotkania przedstawiła możliwości współpracy w ramach sieci Enterprise Europe Network i zaproponowała udział w audycie innowacyjności z użyciem narzędzia Innovation Health Check. Celem audytu była weryfikacja poziomu innowacyjności w firmie oraz udzielenie rekomendacji odnośnie dalszych usprawnień w działaniu przedsiębiorstwa. W ramach audytu powstał plan działań który wraz z partnerami sieci EEN jest wspólnie realizowany.



Ministerstwo Dobrego Mydła (MDM) to mała rodzinna manufaktura założona w 2014 roku przez siostry - Anię i Ulę Bieluń, która oferuje naturalne, ręcznie wyrabiane mydła i kosmetyki. Właścicielki firmy mówią, że tajnym planem na sukces są dobre surowce, rzemiosło i ciężka praca.

Codzienne obowiązki w firmie sprawiają, że wiele pomysłów, usprawnień w funkcjonowaniu czy plany na przyszłość znajdują się w naszych głowach – mówi Ula Ośmiałowska, współwłaścicielka MDM. Dobrze jest mieć partnera, który potrafi spojrzeć na nas z zewnątrz i pomoże uporządkować działania, na które brakuje już czasu – dodaje Ania Bieluń.

Dzięki współpracy z RCIiTT, otrzymaliśmy wsparcie i dostęp do szerokiego wachlarza usług mających na celu wsparcie naszego rozwoju na rynkach zagranicznych. Przygotowano dla nas tłumaczenia kart produktów na kilka języków, co ułatwiło stworzenie strony internetowej w języku niemieckim i szwedzkim oraz rozpoczęcie sprzedaży w tych krajach. Dodatkowo, konsultantka EEN na bieżąco informuje nas o nowych propozycjach, które pojawiają się w bazie ofert współpracy EEN, jak również o konferencjach i spotkaniach biznesowych dla branży kosmetycznej, oraz przybliżyła nam nowe zagadnienia związane z prawem międzynarodowym oraz handlem e-commerce w Europie – opowiada Ula Ośmiałowska

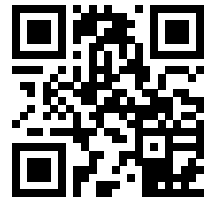
Z przyjemnością rekomendujemy RCIiTT i usługi EEN jako solidnego partnera wspierającego rozwój firmy. Dobrze jest mieć świadomość tego, że możemy liczyć na wsparcie solidnego podmiotu – podsumowują właścicielki MDM.



07

Meden-Inmed

Technologia w służbie
pacjentom



www.meden.com.pl

Misją spółki jest przede wszystkim wsparcie kadry medycznej i jej podopiecznych przez dostarczanie zaawansowanych technologicznie urządzeń wspomagających opiekę nad pacjentem. Firma oferuje rozwiązania z wielu dziedzin, m.in.: rehabilitacji, chirurgii, ginekologii i urologii, neurologii i neurorehabilitacji, ortopedii, kardiologii oraz weterynarii.

Spółka rozpoczęła swoją współpracę z ośrodkiem Enterprise Europe Network w RCIITT już w 2016 r., kiedy to zwróciła się z prośbą o wykonanie audytu technologicznego na swojej linii produkcyjnej. Celem tego działania było przeprowadzenie oceny istniejącego potencjału technologicznego przedsiębiorstwa oraz wskazanie rekomendacji w zakresie wprowadzenia zmian w parku maszynowym, które unowocześniłyby proces wytwarzania. Innowacyjne rozwiązania, które zostały zidentyfikowane w analizie stały się podstawą do przygotowania wniosku o dofinansowanie projektu w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Zachodniopomorskiego.

Przeprowadzony przez dr inż. Marcina Królikowskiego z Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie audyt technologiczny, przy wsparciu Enterprise Europe Network, był bardzo pomocny w procesie aplikowania o środki unijne. Dzięki współpracy z RCIITT otrzymaliśmy bowiem szczegółowy i wnikliwy raport opisujący konieczność wprowadzenia zmian na naszych liniach produkcyjnych. Dokument ten został przygotowany przez przedstawiciela uznanej w naszym regionie jednostki naukowej i miał istotne znaczenie przy ocenie wniosków prowadzonej przez ekspertów Urzędu Marszałkowskiego – opowiada Sylwia Milart, specjalista ds. ekonomicznych Meden-Inmed.

Po sukcesie audytu technologicznego Zarząd spółki wyraził zainteresowanie innymi usługami oferowanym przez Enterprise Europe Network. Firma skorzystała z możliwości opublikowania swojego profilu w bazie EEN, co przyniosło wymierne korzyści w postaci propozycji współpracy od kontrahentów m.in. z Danii, Hiszpanii czy

Meden-Inmed Sp. z o.o. to czołowy producent i dystrybutor profesjonalnego sprzętu medycznego. Choć siedziba firmy mieści się w Koszalinie, to produkty z logo Meden-Inmed trafiają do klientów na całym świecie.

Włoch. Pracownicy firmy wzięli również udział w kilku szkoleniach, w tym organizowanym przez konsultantkę EEN, Darię Wróbel, nt. finansowania nowych produktów przez crowdfunding. W tym roku, mimo wielu zmian organizacyjnych i ograniczeń związanych z pandemią, firma kontynuowała współpracę z RCIITT, biorąc udział w spotkaniach biznesowych Med2Meet.

Kolejnym tegorocznym projektem było wykonanie analizy baz patentowych w kontekście projektowanych rozwiązań w zakresie wprowadzenia innowacji produktowych dotyczących higieny pacjentów, takich jak np. mobilna wanna z regulowaną wysokością położenia pacjenta czy kompaktowy podsufitowy podnośnik szynowy pacjenta.

Pamiętając o współpracy z Regionalnym Centrum Innowacji ZUT, skontaktowałam się ponownie z ośrodkiem EEN w celu uzyskania wsparcia w przeszukaniu baz patentowych i sprawdzeniu, czy nasze planowane do wdrożenia rozwiązania nie będą naruszały praw innych podmiotów w Polsce i Europie. Badanie takie jest obligatoryjne przy ubieganiu się o dofinansowanie na realizację działań w ramach projektów badawczo-rozwojowych – wspomina Sylwia Milart. – Analiza została opracowana bardzo merytorycznie i rzetelnie, a przede wszystkim została dostarczona niezwykle szybko. Pozwoliło nam to dołączyć ją do dokumentacji i po raz kolejny uzyskać środki z Regionalnego Programu Operacyjnego na rozwój naszej firmy. Bez pomocy Enterprise Europe Network byłoby to znacznie utrudnione.

Firma wciąż poszukuje nowych i innowacyjnych rozwiązań, które znacząco wpływają na poprawę jakości życia pacjentów, ale i ułatwiają pracę specjalistów. Spółka realizuje także kolejne inwestycje, w tym doposażenie parku technologicznego (jednego z największych w regionie) oraz rozbudowę hal produkcyjnych.

08

Natureef

Opakowania z całej Polski



www.natureef.pl



Od początku działalności, stowarzyszenie podejmuje różne inicjatywy, jak organizacja webinarów tematycznych z ekspertami, realizacja wspólnych projektów badawczych, zbieranie danych na temat trendów rynkowych, czy przygotowanie newslettera z ważnymi dla sektora informacjami branżowymi. Od początku swojej działalności Natureef współpracuje również z ośrodkiem sieci Enterprise Europe Network w Regionalnym Centrum Innowacji i Transferu Technologii.

Korzystaliśmy z baz danych sieci EEN poszukując partnerów do projektów, konsultanci sieci dostarczali nam informacji z branży opakowaniowej np. w Niemczech, w bieżącym roku wzięliśmy też udział w dwóch giełdach kooperacyjnych, ze względu na okoliczność pandemii – w formie online, czego efektem było złożenie w ramach międzynarodowego konsorcjum, wniosku do programu Horyzont 2020, a drugi wniosek jest w przygotowaniu – mówi Jaśmina Solecka, Prezes Zarządu Stowarzyszenia.

Natureef jest w fazie stałego rozwoju – realizowane są kolejne inicjatywy, stowarzyszenie przyjmuje nowych



Opakowania są niezbędnym elementem w niemal każdej branży gospodarki zaczynając od leków, a na samochodach kończąc. Tak jak różne są branże, tak różne są opakowania – pod względem wymaganych właściwości, zastosowanego materiału, czy technologii produkcji. Mimo to, w całej branży opakowaniowej jest wiele zagadnień wspólnych, przy których firmy mogą zjednoczyć siły, co umożliwi powstałe w roku 2017 stowarzyszenie Natureef z siedzibą w Szczecinie, zrzeszające wiodące firmy opakowaniowe z całej Polski.

członków, testowane są dalsze pola współpracy firm. W takiej sytuacji zarząd stowarzyszenia podjął decyzję o zabezpieczeniu własności intelektualnej poprzez ochronę znaku towarowego, którym posługuje się organizacja.

Również z tym zadaniem zwróciliśmy się do sieci EEN po wsparcie. Konsultant RCIITT znalazł dla nas odpowiednie dofinansowanie z funduszu SME Fund, które pozwoliło sięgnąć od razu po ochronę na skalę europejską, co przy wciąż rozszerzającej się działalności nie jest bez znaczenia. Po złożeniu prostego wniosku o finansowanie naszego projektu i przyznaniu dotacji wsparcie EEN zapewniło nam konsultację z rzecznikiem patentowym, dzięki czemu mogliśmy dokonać w Europejskim Urzędzie ds. Własności Intelektualnej (EUIPO) zgłoszenia znaku towarowego – mówi Jaśmina Solecka.

Współpraca ze stowarzyszeniem prężnie działającym na rzecz swoich członków, to czysta przyjemność, między innymi dlatego, że szybko widać wyniki naszej pracy w postaci np. właśnie wniosków projektowych składanych wspólnie z poznanymi za naszym pośrednictwem partnerami – podsumowuje Tomasz Łyżwiński, konsultant EEN obsługujący stowarzyszenie – znając aktywność pani Jaśminy jestem przekonany, że jest to dopiero początek dobrej współpracy.

09

pAudio

Bezpieczne dźwięki



www.paudio.pl



Firma dostarcza klientom rozwiązania kompletne: projekt, produkt, montaż oraz opiekę posprzedażową. Głównym wyróżnikiem produktu jest jego wysoka jakość, skalowalność czy niższa o ok. 20% w porównaniu z konkurencją, cena. Cechą odróżniającą od konkurencji jest również elastyczność i szybki czas reakcji zespołu - zarówno instalatorskiego jak i serwisowego. Czas wymagany na naprawę urządzeń jest zminimalizowany dzięki wykonywaniu napraw w serwisie w Szczecinie. Firma może pochwalić się realizacjami w takich lokalizacjach jak Urząd Miasta Szczecin, Szpital Bielański w Warszawie, Collegium Altum UA w Poznaniu, Zamek w Nidzicy czy lotnisko Kutaisi w Gruzji.

Współpraca firmy z Enterprise Europe Network w RCIITT rozpoczęła się w sierpniu 2018 r., kiedy to Piotr Radomiński, Dyrektor Zarządzający pAudio zainteresował się usługą planowania modelu biznesowego po warsztatach nt. Business Model Canvas organizowanych przez RCIITT. Po otrzymaniu doradztwa z tego obszaru, firma na stałe zagościła wśród klientów RCIITT:

Otrzymujemy regularnie od RCIITT informacje m.in. na temat ciekawych źródeł finansowania działalności, przede wszystkim z mniej popularnych źródeł takich jak np. Horyzont 2020 czy teraz – Horyzont Europa. Przy wsparciu konsultantów RCIITT próbowaliśmy złożyć wnioski do mechanizmu SME Instrumentu, Faza 1 i nasz wniosek został nagrodzony wyróżnieniem Seal of Excellence – opowiada Piotr Radomiński.

Firma na początku 2020 r., zainteresowała się złożeniem patentu na ochronę nowej technologii, która jest wynikiem prowadzonego przez firmę projektu, finansowego w ramach Bonów na innowacje dla MŚP PARP:

RCIITT był oczywistym wyborem, jeżeli chodzi o doradztwo w tym zakresie. To na Jagiellońskiej udzielono mi najpierw podstawowych informacji odnośnie procedury

pAudio Technologies Sp. z o.o., to szczecińska firma powstała w maju 2018 r. w wyniku przekształcenia istniejącej od 2010 r. działalności pAudio Jan Pacuk. Firma zajmuje się szeroko pojętą elektroakustyką, a jej misją jest dbanie o bezpieczeństwo. Przedsiębiorstwo projektuje i produkuje swój flagowy produkt – certyfikowany Dźwiękowy System Ostrzegawczy (DSO) pod nazwą IVO. Jest on używany w obiektach, gdzie konieczne jest skuteczne przeprowadzenie ewakuacji osób, takich jak szpitale, hotele, centra handlowe czy obiekty użyteczności publicznej. Główny potencjał firmy tkwi w zespole, stworzonym przez inżynierów, wykwalifikowanych specjalistów i pasjonatów akustyki.

patentowania, a następnie ze środków projektu Enterprise Europe Network, RCIITT sfinansowało usługę rzeczownika patentowego, który kompleksowo zajął się całym procesem – dodaje Piotr Radomiński

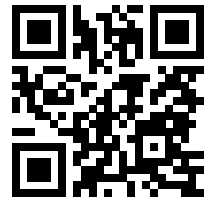
Firmie zaproponowano również udział w audycie innowacyjności, którego głównym celem jest analiza działalności przedsiębiorstw w relacji do swoich klientów, dostawców czy partnerów a następnie zaproponowanie działań, mających na celu podkreślenie lub odkrycie przewag konkurencyjnych. Po przeprowadzonym audycie, wraz z pAudio stworzono plan działań, który jest konsekwentnie realizowany:

Zostały dla nas zorganizowane spersonalizowane warsztaty z zarządzania pomysłami w firmie – w jaki sposób je gromadzić, selekcionować oraz wdrażać, jak również z metodyki tworzenia innowacyjnych produktów i usług, jaką jest Design Thinking. To, za co cenimy RCIITT i Enterprise Europe Network to przede wszystkim niebywała kompleksowość świadczonych usług oraz bardzo duże zaplecze merytoryczne pracujących tam osób. Zdecydowanie, RCIITT i jego usługi znalazły się w naszym stałym gronie najbliższych współpracowników.

10

Event Bar

Koktajlowy biznes



www.poshedrinks.com



Dzięki wieloletniemu doświadczeniu w branży firma postanowiła odpowiedzieć na zaobserwowane potrzeby swoich gości i stworzyć innowacyjny produkt – naturalne, bezalkoholowe

napoje pre-mix do koktajli. Oferowane są one pod marką Poshe. Produkty te stanowią bazę do drinków – po dodaniu do nich alkoholu i lodu konsument otrzymuje wysokiej jakości koktajl o składzie odpowiadającym produktom oferowanym w lokalach.

Na smak i jakość koktajlu wpływa przede wszystkim dobór właściwych i świeżych składników. Ta jakość i smak, jest właśnie tym, co chcemy serwować naszym gościom. To jest to, z czego nasi goście nas zapamiętują – mówi Michał Łoziński, właściciel firmy.

Współpracę z Regionalnym Centrum Innowacji i Transferu Technologii rozpoczęliśmy w momencie, kiedy postanowiliśmy przeprowadzić badania dotyczące wydłużenia czasu przydatności do spożycia naszych napojów – kontynuuje właściciel - Do produkcji Poshe wykorzystujemy wyłącznie naturalne składniki – żadnych sztucznych konserwantów. Dlatego zależy nam na opracowaniu takiego procesu produkcyjnego, który zapewni trwałość produktu.



Event-Bar to szczecińska firma znana głównie z Cocktail Baru 17 Schodów – miejsca, które zostało uznane w 2018 roku jednym z pięciu najlepszych koktajl barów w Polsce, a rok później wygrało nagrodę Baru Roku według ogólnopolskiego festiwalu World Class. Event Bar zapewnia również profesjonalne usługi barcateringowe oferując wyszkolonych barmanów oraz subtelne, mobilne bary i szkolenia.

Konsultantka Enterprise Europe Network, Krystyna Flak, po przeprowadzeniu analizy potrzeb firmy, skontaktowała jej właściciela z naukowcami z Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie. W specjalistycznych laboratoriach uczelni prowadzone są badania zarówno samych napojów Poshe jak i procesu produkcyjnego.

Rozwój firmy wsparty został również audytem technologicznym przeprowadzonym przez ekspertów. Wnioski i rekomendacje, które Event Bar otrzymał posłużyły do opracowania planu dalszych działań i prac nad udoskonaleniem funkcjonujących procesów. Raport z audytu firma załączyła do wniosku o dotację ze środków Unii Europejskiej wykazując unikalność prowadzonej działalności potwierdzoną przez niezależnych ekspertów.

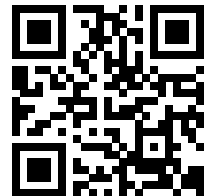
Sukcesy na rynku lokalnym to nie koniec planów firmy. *- Pragniemy się rozwijać i dążymy do tego, aby nasze mixy podbijały serca konsumentów również w innych krajach – mówi Michał Łoziński - RCIiTT w ramach sieci Enterprise Europe Network poszukuje dla nas partnerów biznesowych za granicą, Krystyna Flak przedstawia nam konkretne propozycje współpracy z różnych stron świata. Sukcesem, którym dziś możemy się pochwalić, jest podjęcie współpracy z kontrahentem z Litwy.*

Ludzie, którymi się otaczasz przyczyniają się do Twojego sukcesu. Wierzę, że RCIiTT, to był naprawdę dobry wybór. A to jeszcze nie koniec naszej współpracy – podsumowuje Michał Łoziński.

11

Stimeo

Domy w ogrodzie



www.stimeo-domki.pl

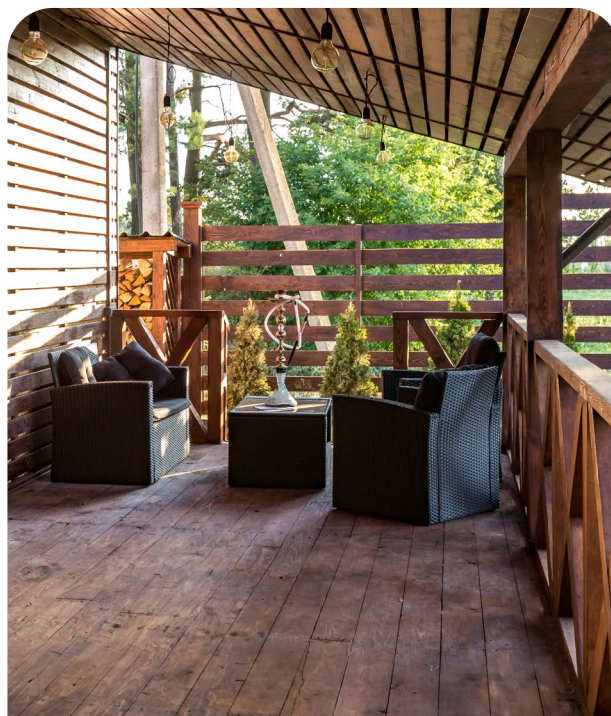
Nasza firma zajmuje się produkcją, handlem oraz montażem architektury ogrodowej. Zrealizowaliśmy już ponad 6000 zamówień. Na stanie magazynowym mamy stale ponad 150 domków drewnianych dostępnych od ręki oraz cały asortyment z działu ogrody zimowe, domki metalowe, szklarnie ogrodowe oraz zadaszeń tarasów. W sezonie letnim stawiamy nawet 15 domków drewnianych dziennie. W skład naszego zespołu wchodzi 14 w pełni profesjonalnych i doświadczonych ekip montażowych i dwie ekipy przygotowujące podłoża do domków drewnianych. Nie korzystamy z usług podwykonawców – mówi Agnieszka Pintał-Krawiec, właścicielka firmy.

Współpraca RCIITT ze Stimeo rozpoczęła się w momencie, kiedy firma ze względu na rosnące zainteresowanie jej produktami i usługami potrzebowała nawiązać współpracę z nowymi dostawcami. Właścicielka firmy spotkała się z Krystyną Flak, konsultantką Enterprise Europe Network, która przeprowadziła szczegółową analizę potrzeb firmy, sprecyzowała jej oczekiwania i przedstawiła możliwości ich realizacji. Została stworzona oferta zawierająca precyzyjne informacje o zapotrzebowaniu Stimeo i pożądanym formach współpracy. Na jej podstawie Krystyna Flak rozpoczęła aktywne poszukiwanie partnerów biznesowych dla firmy. Ich wymiernym efektem było kilkadziesiąt ofert współpracy od zagranicznych podmiotów.

Z czasem firma zaczęła otrzymywać coraz więcej zapytań z zagranicy, głównie z Niemiec. Aby sprostać nowym wyzwaniom Stimeo potrzebowało precyzyjnych informacji na jakich zasadach może świadczyć usługi poza granicami Polski i jakie procedury muszą zostać wdrożone. Krystyna Flak w ramach Enterprise Europe Network zapewniła firmie analizę prawną w ramach której firma otrzymała wszystkie potrzebne informacje

Dzięki konkretnej wiedzy jaką zdobyliśmy mogliśmy przygotować się do bezpiecznego i zgodnego z prawem świadczenia usług w Niemczech w tym delegowania pracowników – mówi Agnieszka Pintał-Krawiec.

– Umożliwiło to rozszerzenie geograficznego zasięgu naszych działań a tym samym zdecydowany rozwój naszej firmy. Dlatego uważam, że współpraca z RCIITT była bardzo dobrą decyzją.

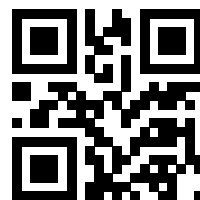


12

tc3

Kompozyty węglowe
receptą na ciężką stal

www.tc3.pl





Produkty firmy powstają w skomplikowanym procesie obróbki z dużym udziałem pracy ludzkiej, dlatego znaczącym kapitałem firmy są wykwalifikowani pracownicy. Sama technologia produkcji

materiałów kompozytowych rozwijana jest w ramach projektów badawczych z zaangażowaniem uznanych jednostek naukowych.

Wciąż rozwijany know-how, obok zespołu pracowników, jest podstawą działalności firmy – mówi dr Ewa Witoń-Morgiewicz, Manager ds. Innowacji TC3 – uzyskanie odpowiednich właściwości elementów odpowiadających oczekiwaniom klienta wymaga wielu lat doświadczenia. Z naszej wiedzy korzysta np. światowy potentat korka - firma Amorim z Portugalii, dla której opracowujemy ekologiczny kompozyt do wykorzystania w kolejnictwie. Jesteśmy małym, ale bardzo ambitnym zespołem, który ze swoją wiedzą wchodzi w świat nauki na poziomie światowym – podkreśla dr Witoń-Morgiewicz. - W kraju realizujemy projekt badawczy dla MON, za granicą współpracujemy m.in. z Fraunhofer z Niemiec czy University of Queensland z Australii.

Materiały kompozytowe nie są tanie, jednak stają się doskonałą alternatywą przy rosnących cenach stali czy aluminium wykorzystywanych np. w motoryzacji. Klient zamawiający dedykowane elementy kompozytowe oczekuje wysokiej jakości. Atutem TC3 jest to, iż każdego klienta traktuje indywidualnie i zawsze stara się znaleźć najlepsze rozwiązanie, również jeśli jest ono skomplikowane. Dlatego do firmy chętnie zgłaszają się jednostki naukowe realizujące projekty badawcze i tworzące prototypy.

Podjęliśmy współpracę z klientem z Niemiec, który wymagał od nas certyfikatu potwierdzającego właściwości produkowanego przez nas kompozytu – mówi dr Ewa Witoń-Morgiewicz – wiedzeni wcześniejszymi doświadczeniami zwróciliśmy się do ośrodka Enterprise Europe Network w Regionalnym Centrum Innowacji i Transferu Technologii, który udzielał nam już wsparcia umożliwiając udział w międzynarodowych giełdach kooperacyjnych.

Szczecińska firma TC3 specjalizuje się w produkcji elementów kompozytowych z ultralekkiego i wysokowytrzymałego włókna węglowego, aramidowego i szklanego. Produkty stosuje się w wielu branżach przemysłu, takich jak motosport, sporty ekstremalne, transport publiczny, sektor medyczny, morski czy lotniczy – gdzie niska waga musi się wiązać z wytrzymałością.

Konsultant Enterprise Europe Network uzyskał od partnerów z sieci informacje o instytucjach wystawiających certyfikaty, co pozwoliło dotrzeć do osób realizujących testy i zdobyć informacje o przebiegu badań. To z kolei umożliwiło firmie przeprowadzenie samemu zbliżonych testów i stworzenie kompozytu spełniającego wymagania klienta.

Wsparcie sieci, to oszczędność czasu i środków finansowych. Samodzielne poszukiwanie informacji trwałoby zdecydowanie dłużej, a czas jest dla klientów jednym z kluczowych elementów. Jeśli będziemy mieli taką możliwość, na pewno skorzystamy z usług EEN jeszcze wielokrotnie - mówi Ewa Witoń-Morgiewicz.

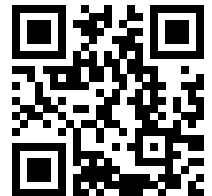
Sieć EEN jest szczególnie nastawiona na wspieranie firm innowacyjnych o dużym potencjale wzrostu. Wówczas udzielone wsparcie ma największe przełożenie na rozwój firmy i na całą gospodarkę – komentuje Tomasz Łyżwiński, konsultant Enterprise Europe Network.

13

Zeromur

Niewidzialne drzwi

www.zeromur.pl





Skrzydło drzwiowe ZEROMUR w stosunku do standardowych drzwi charakteryzuje się zwiększoną akustyką, poprzez swoją grubość (50 mm) oraz minimalną szczeliną pomiędzy skrzydłem a ościeżnicą. Poprzez to posiadają wysoką odporność na wilgoć, dzięki temu świetnie nadają się do pomieszczeń „mokrych” takich jak łazienki, baseny i SPA. Innowacyjna aluminiowa konstrukcja drzwi, umożliwia wykończenie skrzydła niemalże każdym materiałem, np.: akrylem, szkłem typu lacobel, lustrem, szkłem polimerowym, laminatem, forniem, spiekami kwarcowymi, betonem, filcem, skórą i wieloma innymi. Firma jednocześnie dysponuje materiałami do wykończenia ścian – obłożenia tym samym tworzywem, którym zostało pokryte skrzydło drzwiowe, dzięki czemu mogą być kompleksowo realizowane założenia architektów.

Współpraca firmy ZEROMUR z Enterprise Europe Network w RCIITT sięga czerwca 2019 r. kiedy Jacek Wójcikiewicz, konsultant EEN odpowiedzialny w RCIITT za branżę budowlaną przekazał Dyrektorowi Handlowemu, Adamowi Dudzie informację, że słowacka firma poszukuje polskiego lub węgierskiego dostawcy wewnętrznych i zewnętrznych aluminiowych drzwi.

Dzięki informacjom na temat zasad funkcjonowania sieci EEN oraz możliwości uzyskania wymiernego wsparcia w postaci różnych usług poszerzyliśmy listę naszych klientów – wspomina Adam Duda, Dyrektor Handlowy firmy ZEROMUR. – Co mnie szczególnie cieszy? Wsparcie, jakie można uzyskać poprzez RCIITT w nawiązywaniu kontaktów międzynarodowych. Jest ono naprawdę efektywne. To nie kolejna „książka adresowa” przypadkowych firm, ale doskonale zorganizowana baza zweryfikowanych, funkcjonujących podmiotów niemal z całego świata, które są gotowe do nawiązywania

Firma ZEROMUR Mitas Sp. J. to polski producent nowoczesnych systemów drzwi wewnętrznych. Oferuje uniwersalne i jednocześnie nowatorskie rozwiązanie pozwalające idealnie dopasować drzwi do wystroju wnętrza. System oferowany przez firmę składa się z aluminiowej ościeżnicy do ukrycia w ścianie oraz aluminiowego skrzydła licującego się z płaszczyzną ściany. Daje to efekt ukrytych, niewidocznych, nowoczesnych drzwi. To rozwiązanie jest światowym trendem w designie, łącząc elegancję i prostotę formy. Oferujemy dwa warianty ościeżnic, które umożliwiają otwieranie drzwi do środka lub na zewnątrz pomieszczenia, przy zachowaniu efektu licowania z jedną płaszczyzną ściany. Systemy ościeżnic są uniwersalne, doskonale nadają się do montażu w ścianach murowanych jak i w ścianach z płyt gipsowo-kartonowych.

relacji handlowych. Dzięki temu nie tracimy czasu na poszukiwanie i weryfikowanie partnerów biznesowych – dodaje Adam Duda.

Firma ZEROMUR we współpracy z ośrodkiem EEN działającym przy RCIITT opublikowała swój profil w bazie Partnership Opportunity Database. Na efekty nie trzeba było długo czekać. – *Otrzymaliśmy pierwsze zapytania o nasze produkty m.in. z Litwy, Słowacji i Norwegii. Samodzielne dotarcie do tych klientów bez wsparcia ze strony RCIITT w ramach sieci EEN zajęłoby nam zdecydowanie więcej czasu i niosłoby za sobą spore koszty – dodaje Dyrektor Handlowy firmy ZEROMUR, Adam Duda.*

Firma skorzystała także z innych usług sieci Enterprise Europe Network w RCIITT. - *Otrzymujemy wiele interesujących propozycji o międzynarodowych, branżowych spotkaniach biznesowych, jak choćby FUTURE OF BUILDING 2021, organizowanych w Wiedniu przez Austriacką Izbę Handlową – wspomina Adam Duda. - Wiemy, że dzięki takim wydarzeniom możemy pozyskać nowych klientów, dlatego chętnie korzystamy z pomocy konsultantów Enterprise Europe Network w RCIITT.*



WYDAWCA

Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii
Zachodniopomorski Uniwersytet Techniczny w Szczecinie

REDAKCJA I WYWIADY

Zespół EEN w RCIiTT

PROJEKT I SKŁAD

Virtual People

ZDJĘCIA

RCIiTT, klienci RCIiTT

październik 2021



Enterprise Europe Network jest największą na świecie siecią wsparcia współpracy technologicznej i handlowej, dającą możliwość nawiązywania kontaktów międzynarodowych lokalnym firmom i instytucjom. Po niedawnym kolejnym rozszerzeniu, obejmuje swoim zasięgiem 54 kraje świata i obsługiwana jest przez ok. 600 punktów kontaktowych. Dzięki dofinansowaniu z Komisji Europejskiej, usługi sieci są bezpłatne.

Głównym celem sieci jest rozwój Państwa firmy lub projektu. Działając w ramach Enterprise Europe Network jesteśmy w stanie zapewnić Państwu usługi na najwyższym poziomie. Wspieramy naszych Klientów w nawiązywaniu współpracy z zagranicznymi partnerami, oferujemy profesjonalne doradztwo m.in. z zakresu międzynarodowych kontaktów handlowych i technologicznych, transferu technologii, praw własności intelektualnej oraz innowacyjności. Utrzymujemy bezpośredni kontakt z naukowcami, ekspertami oraz innymi partnerami regionalnymi i zagranicznymi, z których wiedzy i doświadczenia czerpiemy.

Prowadzone przez nas działania mają odzwierciedlenie w sukcesach naszych klientów. Nawiązują oni konkretną współpracę z partnerami z zagranicy, zyskując nowych klientów, dostawców czy podwykonawców. W latach 2018-2021 wsparliśmy swoimi działaniami podpisanie 25 umów handlowych, transferu technologii i projektów badawczych.



**Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii
Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie**

ul. Jagiellońska 20-21, 70-363 Szczecin
tel./fax. +48 91 449 43 54
e-mail: innowacje@zut.edu.pl
www.innowacje.zut.edu.pl

