

# MR

## Wsparcie szyte na miarę

13 nienagannie skrojonych historii o rozwoju





Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii (RCIiTT) powstało w 1999 r., w odpowiedzi na potrzeby koordynowania międzynarodowych programów badawczych, realizowanych na Politechnice Szczecińskiej. Obecnie, RCIiTT prowadzi działalność doradczą i szkoleniową dla firm, naukowców i absolwentów uczelni w zakresie transferu technologii, finansowania badań oraz wsparcia przedsiębiorczości akademickiej. Ponadto, kontaktuje i koordynuje współpracę pomiędzy sferą biznesu a nauką oraz animuje rozwój klastrów przemysłowych. Co roku udzielamy m.in. ponad 600 konsultacji, organizujemy ponad 60 imprez i przeprowadzamy ponad 30 unikalnych audytów oraz ocen pomysłów na biznes.



Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie (ZUT), został utworzony 1 stycznia 2009 r. z połączenia dwóch kluczowych na Pomorzu Zachodnim ośrodków naukowych - Politechniki Szczecińskiej i Akademii Rolniczej. Jest największą uczelnią w Zachodniopomorskiem, oferującą kształcenie na przeszło 50 różnych kierunkach studiów realizowanych na 10 wydziałach. Uniwersytet skupia ponad 14 tysięcy studentów oraz 1100 pracowników naukowych.

## Spis treści

1	<b>SUMARA</b> Zastrzyk energii dla gminy
2	<b>EKO-SYSTEM</b> Polska - zgodnie z trendem
3	<b>FRESH AND FINE</b> Krewetki w europejskim sosie
4	<b>JAPI</b> Drzwi, których nie ma
5	<b>KLASTER METALIKA</b> Razem można więcej
6	<b>GRYFTEC</b> Zaprogramowani na rozwój
7	<b>INSTYTUT INŻYNIERII MATERIAŁOWEJ ZUT</b> Zamiast olejnej
8	<b>AGAT+</b> Okna na świat
9	<b>CENTRUM BIOIMMOBLIZACJI I INNOWACYJNYCH MATERIAŁÓW OPAKOWANIOWYCH ZUT</b> Opakowania, które zmieniają świat
10	<b>ZIELONA CHEMIA</b> Chemia między chemikami
11	<b>ZIELONE CIEPŁO</b> Zielony biznes
12	<b>NORTHWOOD</b> Nowe rynki, nowe możliwości
13	<b>KATEDRA INŻYNIERII SYSTEMÓW, SYGNAŁÓW I ELEKTRONIKI ZUT</b> Medycyna na uczelni technicznej?

## Szanowni Państwo

Oddajemy w Państwa ręce broszurę, opisującą 13 konkretnych, rzeczywistych i skutecznych przykładów wsparcia firm oraz naukowców działaniami ośrodka Enterprise Europe Network (EEN), funkcjonującego przy RCIiTT.

To 13 krótkich historii o zachodniopomorskich firmach i naukowcach, które dowodzą, że odpowiednio dobrane wsparcie może przetożyć się na konkretne rezultaty. Może Państwa pomysł będzie następnym?



*Zapraszamy do lektury. Zapraszamy do kontaktu.  
Zespół EEN w RCIiTT*

# SUMARA

Zastrzyk energii dla gminy



## SUMARA

Pomimo, że Sumara Sp. z o.o. od lat z powodzeniem działa w branży metalowej, pan Andrzej Sumara, współwłaściciel firmy, od dawna interesował się możliwościami, jakie dają odnawialne źródła energii.

*- Ropy naftowej niemal w Polsce nie ma, a i w Arabii Saudyjskiej też się kiedyś skończy, tymczasem wszędzie dookoła mamy źródła energii, chociaż nie aż tak wygodnej, jak ropa – mówi pan Sumara.*

Kiedy Sumara Sp. z o.o. zdobyła już odpowiednią pozycję w branży metalowej, pan Andrzej zdecydował się zająć się na dobre energią odnawialną. Działać zaczął od rodzinnej gminy Recz w Zachodniopomorskim z zamiarem stworzenia wzorcowego systemu produkcji i dystrybucji energii, do późniejszego kopiowania w innych regionach.

*- Zbierałem podstawową wiedzę. Podróżując po Europie interesowałem się rozwiązaniami powstającymi w ramach różnych badań. Dziś każdy już wie, jak wyglądają elektrownie wiatrowe lub panele fotowoltaiczne. Kilkanaście lat temu było inaczej. Najbardziej zainteresował mnie jednak projekt rozproszonego wytwarzania energii z biomasy – najlepiej w formie granulatu.*

Tak powstał projekt systemu dostaw paliwa sypkiego produkowanego lokalnie z dostępnego na miejscu materiału roślinnego. Z paliwa można produkować ciepło jak i elektryczność w małych, przydomowych kociach. Nie występują koszty transportu, a system napędza lokalną gospodarkę. Końcowy odbiorca otrzymuje cały produkt – zautomatyzowany kocioł wraz z dostawami paliwa – będący fundamentem do powstania rozproszonej sieci mini elektrociepłowni. Dla odbiorcy końcowego rozwiązanie jest tak wygodne w zastosowaniu, jak gaz ziemny, a przy tym sporo tańsze.



*- W pewnym momencie zdałem sobie sprawę, że takiego projektu nie będę w stanie przeprowadzić sam. Zacząłem nawiązywać kontakty z firmami i instytucjami w regionie i tak w 2006 roku trafiłem do Regionalnego Centrum Innowacji i Transferu Technologii, z którym z powodzeniem współpracuję do dzisiaj.*

Na początku Andrzej Sumara korzystał ze szkoleń i doradztwa, później RCIiT okazało się partnerem mogącym pomóc w lepszym wykorzystaniu lokalnych zasobów:

*- RCIiT umożliwił nam wsparcie ZUT, natomiast kiedy szukaliśmy możliwości dotarcia do firm z branży grzewczej, Centrum bezpłatnie zorganizowało specjalnie dla nas śniadanie biznesowe, na które przyszli gracze liczący się w województwie. To pomogło nam nawiązać odpowiednie kontakty.*

Jednocześnie RCIiT rozpoczął promocję rozwiązań technicznych opracowanych przez zespół pana Sumary, jak np. specjalna paleta do transportu materiałów sypkich lub wspomniany już kocioł. Powoli zaczęły napływać zapytania z zagranicy.

*- Oczywiście, zdarzają się kontakty z których nic docelowo nie wynika. Wcale czegoś innego się nie spodziewałem. Ale w końcu natrafiliśmy na partnerów, którzy spełniali nasze oczekiwania i mamy już pierwsze umowy o współpracy, a nasze rozwiązanie będzie testowane w Holandii. A trzeba powiedzieć, że testy w różnych środowiskach są dla nas bardzo ważne, bo chcemy stworzyć rozwiązanie w miarę możliwości uniwersalne.*

Prowadzone badania będą wymagać ciągłego finansowania jeszcze przez długie lata. Takie przedsięwzięcie trudno zrealizować bez zaangażowania środków publicznych. Tymczasem odpowiednie programy pojawiają się co jakiś czas.

*- Ponieważ RCIiT od lat zna mój projekt, dostaję na bieżąco sygnały o źródłach finansowania, szkoleniach czy kontaktach i są to informacje już dokładnie dopasowane do moich potrzeb – konkluduje pan Andrzej.*



- Firmę chciałem założyć od zawsze. W związku z moimi zainteresowaniami i kierunkiem studiów nie miałem wątpliwości, że poradzę sobie w branży. Znak zapytania stanowiły tylko sprawy organizacyjne – mówi Bartosz Pryl – Wcześniej nie prowadziłem działalności gospodarczej i nie wiedziałem, jak zabrać się za niektóre sprawy. Wtedy znalazłem informację o prowadzonej przez Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii serii szkoleń, które okazały się skrojone na moje potrzeby.

Pan Bartosz wziął udział w szkoleniach i fachowym doradztwie obejmującym założenie i prowadzenie działalności gospodarczej. Firma Eko-System powstała w czerwcu 2010 roku. Do dzisiaj ma już na koncie ponad 80 zrealizowanych projektów budowlanych w całym województwie zachodniopomorskim, a na najbliższe pół roku pełen portfel zamówień:

- Przy tej ilości chętnych, ze względu na dbałość o zachowanie jakości naszych usług, musimy odmawiać przyjmowania niektórych nowych zleceń – mówi Pryl.

Dzisiaj firma Eko-System to szybko rozwijające się przedsiębiorstwo, które oferuje swoim klientom dostęp do najnowszych technologii w swojej branży. Aby było to możliwe, firma musi sama na bieżąco śledzić wszystkie zmiany zachodzące na rynku, a z pojawiających się nowości wybierać te, które są dopasowane do polskich warunków i polskiego odbiorcy. Wprowadzenie produktu na polski rynek wiąże się z odpowiednim przeszkoleniem u producenta, tak aby można było dokonywać konserwacji i napraw, szczególnie jeżeli mowa jest o producencie z zagranicy. Niedrogie urządzenia o dobrych parametrach często są produkowane przez niewielkie firmy. Ale jak do nich dotrzeć?

- Po otwarciu działalności okazało się, że firmy powstałe przy wsparciu RCIiTT mogą zyskać w postaci Centrum stałego partnera idącego z firmą od samego początku krok w krok. Poprzez RCIiTT, w pół roku po założeniu firmy otrzymałem zaproszenie do konsorcjum startującego do prestiżowego programu badawczego Unii

Ekologia w budownictwie to między innymi zastosowanie nowoczesnych technologii pozyskiwania energii ze źródeł odnawialnych, przydomowe oczyszczalnie ścieków, domy energooszczędne, pompy ciepła oraz kolektory słoneczne. Duży popyt na te rozwiązania zauważył początkujący kilka lat temu przedsiębiorca ze Stargardu Szczecińskiego, p. Bartosz Pryl.

Europejskiej, a kiedy poszukiwałem odpowiednich produktów, które mógłbym wprowadzić do swojej oferty, RCIiTT szybko dotarł do producentów oferujących nowe technologie w całej Europie. Bez takiej współpracy wszystko to byłoby oczywiście wykonalne, ale spoczywałoby wyłącznie na mojej głowie. Tymczasem jako szef średniej firmy muszę dbać przede wszystkim o bieżące sprawy związane z jej funkcjonowaniem, a doba jakoś wciąż nie chce być dłuższa niż 24 godziny – żartuje pan Bartosz – Należy się również pogodzić z tym, że przedsiębiorcy będący fachowcami w swojej branży nie będą się umieli sprawnie obracać w niektórych zagadnieniach, jak np. prawa własności intelektualnej. I tutaj Eko-System Polska wszedł w pewnej chwili w spór z firmą konkurencyjną w sprawie własności znaku firmowego. I chociaż sprawa została zakończona dość szybko ugodowo, w jej trakcie dobrze było wiedzieć, że mamy do kogo się zwrócić po fachową pomoc, gdyby konkurencja nie przestała naruszać naszych praw. No bo jak sprawdzić np. kompetencje prawnika wziętego bez polecenia? Jeżeli okaże się, że się nie zna na danej dziedzinie, to ja się o tym dowiem po przegranej sprawie!



Firma planuje pracę w kolejnym sezonie. Mimo kryzysu szybko rosnący rynek daje dobre perspektywy na szybki wzrost przedsiębiorstwa prowadzonego z właściwą panu Prylowi rozwagą:

- Dawno skończyły się czasy, kiedy można było urosnąć samemu. Teraz szanse ma ten, który wykorzysta kompetencje otoczenia.

## FRESH AND FINE

Krewetki w europejskim sosie



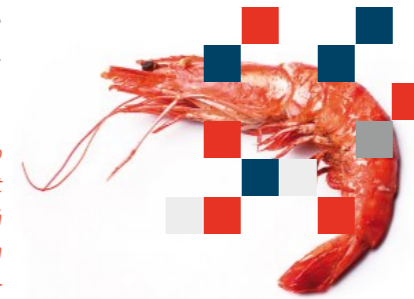
- Funkcjonujemy na rynku od ponad 15 lat i od początku działalności zajmujemy się ręcznym obieraniem krewetek zimnowodnych. Początkowo były to krewetki gatunku crangon crangon z Morza Północnego, będące delikatem w krajach Beneluksu oraz północnej części Niemiec. Dwa lata temu dotoczyły do nich krewetki gatunku *pandalus borealis* poławiane głównie w wodach Grenlandii. Maszynowe obieranie powoduje zderzenie z krewetek specjalnej błony, w której kryje się cały smak – dlatego też postawiliśmy na produkcję ręczną by dostarczyć klientom towar o najwyższej jakości który spełni ich wszystkie kulinarne gusta – mówi Magdalena Juncewicz, Prezes Zarządu firmy.

W niewielkiej miejscowości Resko, swoją siedzibę oraz zakład produkcyjny ma firma Fresh and Fine działająca w ramach grupy Resko sp. z o.o., której główną działalnością jest przetwórstwo krewetek zimnowodnych.

To właśnie region Beneluksu okazał się punktem styku pomiędzy firmą a RCIITT. Początki współpracy sięgają 2010 roku:

- Współpracę z RCIITT nawiązaliśmy po przeczytaniu informacji prasowej na temat współorganizacji przez Centrum spotkań biznesowych podczas targów *European Seafood Exposition*, jednych z największych międzynarodowych targów ryb, owoców morza i przetwórstwa rybnego, które co roku odbywają się w Brukseli.

Spotkania biznesowe, organizowane przez sieć Enterprise Europe Network przy największych targach świata, to możliwość odbycia dwustronnych spotkań z przedstawicielami przedsiębiorstw lub instytucji badawczo-rozwojowych, bezpośrednio zainteresowanych produktami bądź oferowanymi technologiami. Ze względu na fakt, że w większości są one bezpłatne, stanowią one doskonałe



Dzięki wsparciu RCIITT, Fresh and Fine nawiązała współpracę z naukowcami z Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie w zakresie stworzenia nowego, ekologicznego opakowania dla swoich produktów. Firma złożyła również w konsorcjum z Uniwersytetem, wniosek o dofinansowanie projektu badawczo-rozwojowego którego realizacja w jeszcze bardziej znaczącym

stopniu podniesie konkurencyjność przedsiębiorstwa na rynkach międzynarodowych:

- Mam nadzieję, że dzięki obecnej oraz przyszłej współpracy z RCIITT oraz ZUT, nasze krewetki jeszcze dalej wyłyną na szerokie, europejskie wody.

uzupełnienie i zwiększenie efektywności pobytu na targach. Udział w spotkaniach nie wymaga od uczestników posiadania własnego stoiska.

- Dzięki współpracy z RCIITT udało nam się nawiązać wiele kontaktów zagranicznych, przy wykorzystaniu dostępności do bazy Enterprise Europe Network, między innymi z Anglii, Francji, Irlandii czy Portugalii. Równie ważna dla nas jest stworzona przez Centrum możliwość nawiązania współpracy z polskim środowiskiem naukowym. Bez pośrednika, w rolę którego świetnie wcieliło się RCIITT, taka współpraca nie byłaby możliwa – dodaje Prezes Juncewicz.



- Nasze produkty mają bardzo szerokie zastosowanie – mówi Piotr Jasiński, właściciel firmy - Mogą być montowane zarówno w budownictwie mieszkaniowym jak i w budynkach użyteczności publicznej, w nowopowstałych obiektach i tych remontowanych, w ścianach murowanych jak i ściankach działowych w konstrukcji gipsowo-kartonowej. Dodatkowo konstrukcja ościeżnic pozwala na wykonanie drzwi bezprogowych, które dostosowane są do potrzeb osób niepełnosprawnych.

Firma JAPI Piotr Jasiński wprowadziła na rynek polski innowacyjne rozwiązanie, które zmienia sposób postrzegania produktu tak powszechnego w codziennym życiu, jakim są drzwi. Niezwykłość polega na zatopieniu ościeżnic w murze konstrukcyjnym, dzięki czemu odnosi się wrażenie, że drzwi stanowią integralną część ściany. Można je malować, tapetować lub wykańczać w dowolny inny sposób, a przez to zamaskować je lub wyeksponować. Jest to niezawodny sposób na nowoczesną i niestandardową aranżację wnętrza przez architektów i stylistów.

Jeszcze na etapie planowania produkcji JAPI podjęto współpracę z RCLiTT. W ramach projektu Enterprise Europe Network w firmie przeprowadzony został audyt technologiczny kierowany przez doświadczonego eksperta w dziedzinie materiałów i wyrobów budowlanych.

- Dzięki profesjonalnej pracy konsultantów RCLiTT otrzymaliśmy wsparcie zewnętrznego eksperta, który ocenił planowane przez nas przedsięwzięcie, udzielił wskazówek na co należy jeszcze zwrócić uwagę oraz zaleceń do dalszych działań. – opowiada pan Piotr.

Rozpoczęcie produkcji tak niestandardowego rozwiązania możliwe było dzięki uzyskaniu dofinansowania ze środków Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Zachodniopomorskiego.

- Również w tym zakresie RCLiTT wspomagało naszą firmę. Specjalista branżowy wybrany przez Centrum opracował opinię o innowacyjności całego systemu produkcji i montażu ościeżnic aluminiowych w murze konstrukcyjnym. Rzetelne, niezależne badanie przeprowadzone na potrzeby opinii jednoznacznie potwierdziło, że podobne rozwiązanie nie było stosowane w Polsce i jest całkowitą nowością nie tylko na rynku krajowym, ale również wschodnio-europejskim. Wysoka jakość dokumentu przyczyniła się do uzyskania przez nas dofinansowania. – opowiada pan Piotr.

Po uzyskaniu środków unijnych firma nawiązała współpracę z partnerami z zagranicy, dzięki czemu stworzona została nowoczesna linia produkcyjna. Zastosowanie zaawansowanych technologii pozwoliło zapewnić produktom wysoką odporność korozyjną, antyseptyczność, długi okres użytkowania, wysoką jakość i niezawodność użytkowania.

Obecnie firma jest w stanie dostarczać wyroby wykonywane w ramach produkcji seryjnej i na indywidualne zamówienia. Produkty montowane mogą być m.in. w biurach, obiektach edukacyjnych, hotelach, obiektach sportowych, ale również dzięki swoim właściwościom w szpitalach, saunach czy na basenach. Została też wybudowana nowa hala produkcyjna umożliwiająca zwiększenie ilości realizowanych zleceń. Współpraca z RCLiTT trwa nadal i obecnie skupia się wokół pomocy w poszukiwaniu odbiorców i partnerów dla firmy JAPI.



## KLASTER METALIKA

Razem można więcej



Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii angażuje się w tworzenie i rozwój inicjatyw klastrowych. To właśnie w RCIiTT narodził się pomysł powołania jednego z najprężniej działających obecnie w regionie klastrow t.j. klastra chemicznego Zielona Chemia.



Aby zaktywizować te działania, w 2009 r. w ramach struktur RCIiTT powstało Centrum Klasteringu, pierwsze w regionie oraz jedno z nielicznych w kraju. Do jego zadań, oprócz wsparcia rozwoju klastrow i ich menadżerów oraz animatorów, należy m.in. poprawa produktywności przedsiębiorstw, optymalizacja struktur kosztów w firmach czy dostęp do wykwalifikowanych pracowników. Przedstawiciele Centrum są aktywni w środowisku klastrowym i poprzez udział w licznych konferencjach oraz szkoleniach nawiązali oni współpracę m.in. z Panią dr Marzeną Frankowską oraz Panem Markiem Dymszą, którzy na początku 2011 r. utworzyli w regionie klastr branżowy metalowej - Metalika. Powołali oni do życia firmę MP Polskie Klustry Sp. z o.o., która zarządza obecnie działaniami klastra. W wyniku nawiązanych kontaktów, przedstawiciele Metaliki wyrazili zainteresowanie współpracą z RCIiTT, celem objęcia firm zrzeszonych wyspecjalizowanym wsparciem m.in. w zakresie technologicznym i produkcyjnym.

*- Współpraca z RCIiTT podsunęła nam kilka pomysłów na temat funkcjonowania naszej inicjatywy. Połączenie kompetencji pracowników naukowych ZUT ze wsparciem biznesowym oferowanym przez RCIiTT stworzyło nową, ciekawą ofertę dla naszych firm. Nie ukrywam, że wsparcie doradcze, jakie otrzymaliśmy jako klastr było bardzo cenne, stąd myślimy o kolejnych wspólnych inicjatywach i zacieśnieniu współpracy. Chcemy, aby Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny i RCIiTT był naszym partnerem strategicznym w zakresie rozwoju technologii i innowacyjności* – dodaje Pani Marzena Frankowska.

Wartością dodaną funkcjonowania Klastra Metalika jest wyspecjalizowane wsparcie dla firm w zakresie technologicznym i produkcyjnym

Klastr Metalowy Metalika podpisał umowę o współpracy z RCIiTT, dzięki której firmy w nim zrzeszone otrzymały bezpośrednie wsparcie, przede wszystkim w formie audytów technologicznych. Dotychczas odbyły się audyty w firmach Metaltech Sp. z o.o., Fabryka Części Rowerowych Romet Wałcz Sp. z o.o. oraz Zakład Naprawczy Mechanizacji Rolnictwa S.A. Audyty kolejnych firm są w planach. Warto podkreślić, że audyty technologiczne finansowane były ze środków projektu Enterprise Europe Network i były one przeprowadzone w firmach bezpłatnie.

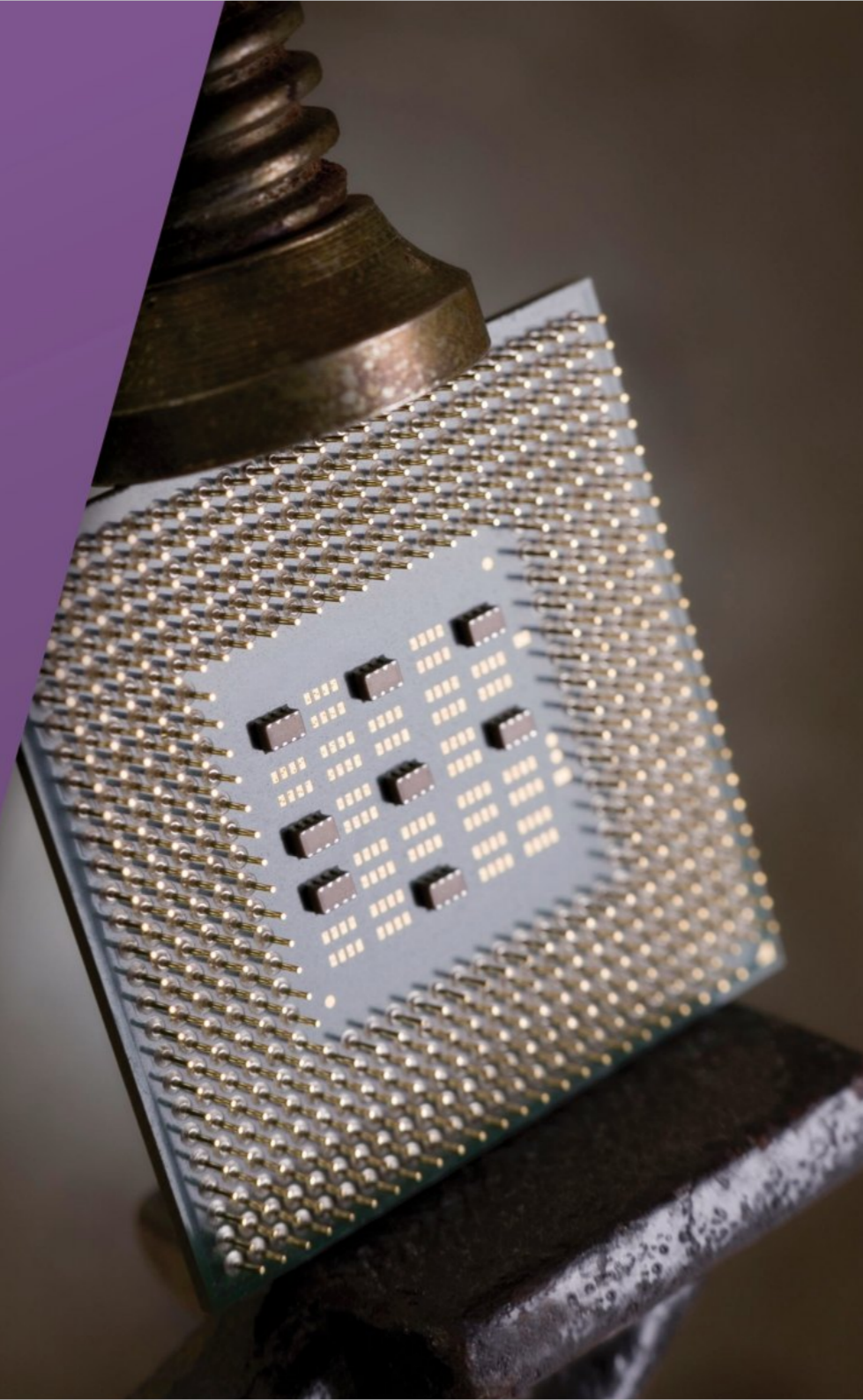
*- Dzięki podpisanej umowie o współpracy nasze firmy także dostrzegają możliwości rozwoju swojej działalności w oparciu o kooperację z uczelnią wyższą, jaką jest Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie. Mam nadzieję, że współpraca ta przysłuży się nie tylko do usprawnienia procesów produkcyjnych zachodzących w naszych firmach, ale także do wprowadzenia na rynek nowego produktu stworzonego wspólnie przez przedsiębiorców i naukowców. Ponadto firmy nasze uczestniczą także w szkoleniach organizowanych przez RCIiTT, jak chociażby specjalistyczne z zakresu Lean Manufacturing. Mamy plany organizacji misji gospodarczych* – podsumowuje Pan Marek Dymśza.

Klustry są wspierane przez RCIiTT w sposób szczególny. Unia Europejska coraz częściej stawia na rozwój sieci współpracy łączących środowisko biznesowe z naukowym przy wydatnej roli samorządów lokalnych. RCIiTT współpracuje obecnie z czołowymi inicjatywami klastrowymi regionu, tj. Klastrem Zielona Chemia, Zachodniopomorskim Klastrem Morskim, Klastrem Morskim Pomorza Zachodniego czy też Klastrem ICT Pomorze Zachodnie. Wierzymy, że dobry przykład współpracy z Klastrem Metalowym Metalika, pozwoli zainteresować taką bliską kooperacją także inne klustry z regionu.



# GRYFTEC

Zaprogramowani  
na rozwój



*- Od samego początku istnienia firma rośnie i rozwija nowe obszary działalności. Jest to możliwe dzięki naszej kadrze składającej się z doświadczonych inżynierów. Równie ważnym jest fakt, że zawsze jesteśmy otwarci na nowe technologie i nowych partnerów. Wciąż szukamy nowych pomysłów. – mówi Jerzy Pieścikowski, Dyrektor firmy.*

Współpraca firmy Gryftec z RCLiTT rozpoczęła się już w 2008 roku, kiedy to firma poszukiwała partnera do jednego ze swoich projektów.

Firma Gryftec została założona w 2004 roku w Szczecinie i od tego czasu prężnie rozwija się w dziedzinach doradztwa, projektowania i wdrażania specjalistycznego oprogramowania oraz systemów cyfrowych jak również mikrokontrolerów czy mikroprocesorów. W kolejnych latach firma poszerzała swoją ofertę o m.in. dystrybucję światowej klasy rozwiązań technologicznych oraz usługi szkoleniowe w zakresie programowania i obsługi sprzętu.

*- Okazją do pierwszego kontaktu z RCLiTT było spotkanie nt. programów badawczo-rozwojowych, w którym wzięliśmy udział. Niedługo potem spotkaliśmy się z przedstawicielem RCLiTT indywidualnie. Tematami następnych spotkań były: realizacja audytu technologicznego oraz przygotowanie oferty naszej firmy dla potencjalnych partnerów z innych krajów.*

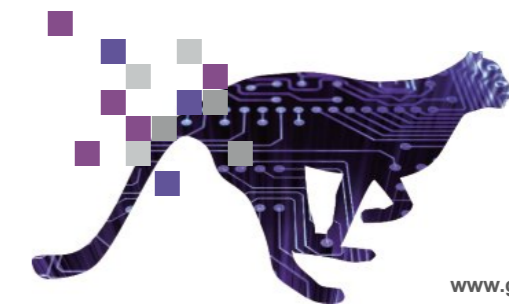
Przez kolejne miesiące konsultanci RCLiTT prowadzili regularne poszukiwania firm o zbliżonym profilu technologicznym, co zaowocowało nawiązaniem wielu kontaktów, m. in. z firmą z Francji – producentem mikrokontrolerów.

*- Wsparcie RCLiTT umożliwiło nam nawiązanie kontaktu z francuskim producentem oraz sprawne przejście przez procedury prawne i administracyjne związane z nawiązywaniem międzynarodowej współpracy. Dzięki temu firma Gryftec została oficjalnym dystrybutorem sprzętu marki Westline w Polsce, a w naszej ofercie pojawiły się m. in. inteli-*

*gentne sterowniki silników krokowych SmartDRIVE. To znacznie wzmocniło portfolio naszych możliwości. – zaznacza Jerzy Pieścikowski.*

Zakres merytoryczny, a także profesjonalne wsparcie tej międzynarodowej transakcji przez pracownika RCLiTT, zostało nagrodzone w konkursie Network Stars Awards, organizowanym w ramach projektu Enterprise Europe Network. Spośród dziesiątek transakcji zawieranych w całej Unii Europejskiej, to duet „Gryftec-Westline” został uznany za firmy najlepiej wykorzystujące możliwości współpracy na europejskim rynku. Uroczyste wręczenie statuetek miało miejsce na specjalnej konferencji w Belgii, w Antwerpii.

*- Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii jest dla nas ważnym partnerem. Stale korzystamy z doradztwa w formie konsultacji i szkoleń, pomocy przy poszukiwaniu nowych partnerów biznesowych, czy przecieraniu szlaków w naszych kontaktach z naukowcami z Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego. Gryftec jako firma jest nastawiona na rozwój, a z takim wsparciem RCLiTT wiemy, że cała Europa stoi przed nami otworem.*



[www.gryftec.com](http://www.gryftec.com)





Zabezpieczanie powierzchni laikowi kojarzy się zwykle z tradycyjną olejną. Tymczasem nowoczesne metody zabezpieczania powierzchni, to dziś technologie z najwyższej półki, a farby to jedynie drobna część możliwości. Powierzchnie można zabezpieczać pokrywając je powłokami zawierającymi nanomateriały, jak również zmieniając strukturę zewnętrznej warstwy stosując zaawansowane technologie plazmowe czy laserowe. Doskonale wie o tym dr hab. inż. Jolanta Baranowska, prof. ZUT z Instytutu Inżynierii Materiałowej zajmująca się technologiami materiałowymi, w tym obróbki powierzchniowej od wielu lat.

*- Chociaż pracowałam też w przemyśle, zdecydowaną większość kariery zawodowej spędziłam na Uczelni. Praca jest po prostu ciekawsza, mniej powtarzalna, dająca więcej przestrzeni dla osobistej inwencji.*

Kariera naukowa, to między innymi zmieniające się systemy finansowania nauki i związane z tym coraz to nowe możliwości:

*- Wcześniej naukowcy pozyskiwali finansowanie zupełnie sami. Teraz nadal odpowiedzialność za złożenie wniosku leży po naszej stronie, ale są dostępne instytucje zatrudniające wysokiej klasy specjalistów. Na przykład lokalnie mamy Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii, które wydatnie pomaga w pozyskaniu projektu, a później w jego realizacji. To jest konkretna wiedza ekonomiczna, w dodatku zmieniająca się na bieżąco – no skąd naukowcy mają to wiedzieć?! – obrusza się profesor Baranowska*

Pani Profesor w poprzednim okresie finansowania Unii Europejskiej realizowała projekt w ramach 6. Programu Ramowego UE:

*- Od strony formalnej nie było łatwo, bo projektów takich w całej Polsce było niewiele i o niektóre sprawy nie było kogo podpytać, ale wspólnie ze specjalistami z RCIiTT zdobyliśmy niezbędną wiedzę.*

W funkcjonującym dzisiaj 7. Programie Ramowym w samym Zachodniopomorskim jest już ponad 10 projektów, a liczba złożonych wniosków była dużo większa:

*- Znalezienie odpowiedniego projektu, potem partnerów do konsorcjum,*

*przygotowanie dokumentacji, prawidłowe rozliczenie projektu, to specjalistyczna wiedza. Taka ilość projektów w regionie, to w dużej mierze zasługa RCIiTT. Bez informacji, specjalistycznych szkoleń, dostępności na miejscu specjalistów do konsultacji nie byłoby to możliwe.*

Dzisiaj prof. Baranowska jest uznanym ekspertem oceniającym wnioski ze swojej branży w 7. Programie Ramowym UE.

*- Polecam bycie ekspertem UE wszystkim specjalistom. Świetna okazja do nawiązania kontaktów. A konsorcja do najciekawszych projektów zawiązują się właśnie przez osobiste kontakty.*

Współpraca prof. Baranowskiej z RCIiTT nie ogranicza się do sfery pozyskiwania finansowania działalności badawczej. Centrum pozostaje w stałym kontakcie z całym zespołem badawczym:

*- Nie, nie chodzi o jakieś cuda, po prostu potrzebujemy stałego wsparcia w drobnych wydawatoby się sprawach, ale żeby je załatwić, trzeba się jednak orientować w temacie. RCIiTT to potrafi. Bez „psychologii” i bez wiecznego czekania na odpowiedź na maila. Przykładowo, kiedy uzyskamy jakieś konkretne wyniki badań, są one przez RCIiTT promowane, mamy możliwość nawiązania kontaktów np. w biznesie, kontaktów przede wszystkim międzynarodowych, bo z lokalnymi firmami i tak już współpracujemy. Z takich kontaktów powstają pomysły na kolejne projekty, a później zastosowanie naszych rozwiązań w przemyśle.*

[www.zut.edu.pl/instytut-inzynierii-materialowej-wimim-zut](http://www.zut.edu.pl/instytut-inzynierii-materialowej-wimim-zut)

WIMIM

Instytut Inżynierii Materiałowej ZUT

Zamiast olejnej



Szczecin wielu osobom kojarzy się głównie z portem, stocznią oraz jego burzliwą, powojenną historią. Ale Szczecin to nie tylko przemysł stoczniowy, to również inne branże oraz inne firmy, które z powodzeniem swoimi produktami konkurują na rynku polskim i rynkach zagranicznych.

Przykładem takiego przedsiębiorstwa jest powstała w 1998 r. firma Agat+ Sp. z o.o. która od początku swojej działalności zajmuje się głównie produkcją okien i drzwi z PCV. W ciągu kilku lat, osiągnęła ona pozycję niekwestionowanego lidera w Polsce.

- Przełomowe były dla nas lata 2003 – 2006, kiedy to zdecydowaliśmy się zainwestować w nowoczesne maszyny do produkcji stolarki z PCV jednego z belgijskich producentów. Inwestycja pozwoliła na całkowite zautomatyzowanie produkcji dzięki czemu skrócono czas realizacji zleceń. Dodatkowym atutem jest bardzo dobra jakość wyrobów powstających w naszej firmie. Nasze produkty powstają obecnie na automatycznych liniach CNC, które umożliwiają niezwykle dokładną powtarzalność produkcji – mówi Robert Szymanowicz, Dyrektor firmy.

Firma, widząc szanse na uzyskanie przewagi konkurencyjnej przez zakup nowych technologii, zdecydowała się na kolejne inwestycje, tym razem już współfinansowane z funduszy strukturalnych Unii Europejskiej.



- Potrzebowaliśmy opinii o innowacyjności, dokumentu, w którym niezależna jednostka badawcza potwierdza, że sprzęt który chcemy wdrożyć jest rzeczywiście innowacją w skali świata. Rozpoczęliśmy poszukiwania wiarygodnego i elastycznego partnera i takim sposobem trafiliśmy do RCIITT.

Po telefonicznym kontakcie z RCIITT, następne spotkanie odbyło się już w siedzibie Agat+.

- Konsultanci RCIITT, na podstawie tylko krótkiej rozmowy telefonicznej, byli w stanie już na pierwsze spotkanie zorganizować naukowca, idealnie dopasowanego do naszego profilu działalności – wspomina Robert Szymanowicz - Podczas spotkania okazało się, że oprócz samej opinii o innowacyjności, RCIITT może zaoferować nam również bezpłatny audyt technologiczny, w którym udział wzięł ekspert branżowy i który pokazał nam, które elementy w naszej firmie możemy jeszcze ulepszyć.

Dzięki opinii o innowacyjności, firma bez problemu uzyskała dofinansowanie na wnioskowaną linię technologiczną.

- W dalszych latach współpracy, Centrum przygotowało dla nas między innymi kolejne opinie o innowacyjności. Wystawione dokumenty zdecydowanie przyczyniły się do pozytywnego rozpatrzenia wniosków i uzyskania zamierzonych przez nas celów. Centrum swoimi usługami po prostu odpowiada na nasze potrzeby. Bardzo często korzystamy również z organizowanych przez RCIITT różnego rodzaju szkoleń i seminariów, które zawsze prowadzone są bardzo profesjonalnie przez najlepszych specjalistów, np. ostatnie szkolenie z Lean Manufacturing. Współpraca z RCIITT od wielu lat jest dla nas bardzo zadowalająca. Centrum zdecydowanie jest godnym polecenia partnerem biznesowym, gwarantującym wysoką jakość usług. Między innymi dzięki tej współpracy rozwijamy naszą produkcję i sprawiamy, że szczecińskie okna są obecne na całym świecie. Ostatnio, nawet w Australii!



Centrum Bioimmobilizacji  
i Innowacyjnych Materiałów  
Opakowaniowych

**Czy wiedzą Państwo, że 97% produktów które kupujemy jest opakowane? Opakowania towarzyszą nam praktycznie wszędzie gdzie żyjemy, są obecne w każdej dziedzinie naszego życia.**

Dlatego tak ważne jest, abyśmy o opakowaniach mogli wiedzieć coraz więcej. Badaniami nad strukturą opakowań oraz zmniejszeniem ich wpływu na środowisko zajmuje się już od wielu lat jedna z największych tego typu jednostek badawczych w Europie, Centrum Bioimmobilizacji i Innowacyjnych Materiałów Opakowaniowych ZUT (CBIMO).

Oprócz kwestii związanych z transferem technologii, CBIMO współpracuje z RCIITT również przy promocji wypracowanych rozwiązań:

*- Dzięki RCIITT, które jest członkiem międzynarodowej sieci Enterprise Europe Network, nasza oferta dostępna jest również na rynkach międzynarodowych, promowana jest podczas targów branżowych czy dedykowanych spotkań biznesowych. Dzięki tej współpracy, CBIMO ma możliwość szybkiej i efektywnej współpracy z firmami jak również występowania jako partner w projektach międzynarodowych, m.in. z 7 Programu Ramowego.*

Od ponad roku RCIITT koordynuje na rzecz CBIMO projekt związany z międzynarodową ochroną patentową technologii, z zakresu opakowalnictwa, bioimmobilizacji oraz rekultywacji zbiorników wodnych, finansowany z Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, Działanie 1.3.2.:

*- Od kilku lat zajmujemy się m.in. opakowaniami produkowanymi z surowców naturalnych, w pełni biodegradowalnymi a nie tylko biorozkładalnymi, jak większość dostępnych obecnie rozwiązań – mówi prof. dr hab. inż. Artur Bartkowiak, Dyrektor CBIMO – Naszym priorytetem nie są publikacje ani obecność na konferencjach, chcemy aby nasze technologie były obecne w życiu codziennym, stawiamy na wdrożenia – dodaje.*

Nie może być mowy o wdrożeniach, bez udziału przedsiębiorstw. To właśnie do przedsiębiorstw skierowana jest większość oferty CBIMO:

*- RCIITT wydatnie pomaga nam w transferze naszych technologii do przemysłu. Wspiera nas w procesie negocjacji umów licencyjnych, finalizacji umów z partnerami przemysłowymi, zapewnia konsultacje prawnika czy rzecznika patentowego. Na bieżąco uzyskujemy od Konsultantów RCIITT informacje o nowych programach badawczych czy inwestycyjnych. Można powiedzieć, że RCIITT jest w pewien sposób częścią CBIMO, naszym partnerem strategicznym – dodaje prof. Bartkowiak.*



*- Centrum napisało dla nas projekt, a teraz kompleksowo zajmuje się jego realizacją. Dzięki temu projektowi, będziemy mogli przedstawić przemysłowi do komercjalizacji innowacyjne i przede wszystkim chronione na świecie technologie. Dzięki temu wzrasta ich wartość, a my postrzegani jesteśmy jako wiarygodny i odpowiedzialny partner biznesowy. RCIITT konkretnie pomaga nam w budowaniu takiego wizerunku.*

[www.cbimo.zut.edu.pl](http://www.cbimo.zut.edu.pl)

# CBIMO

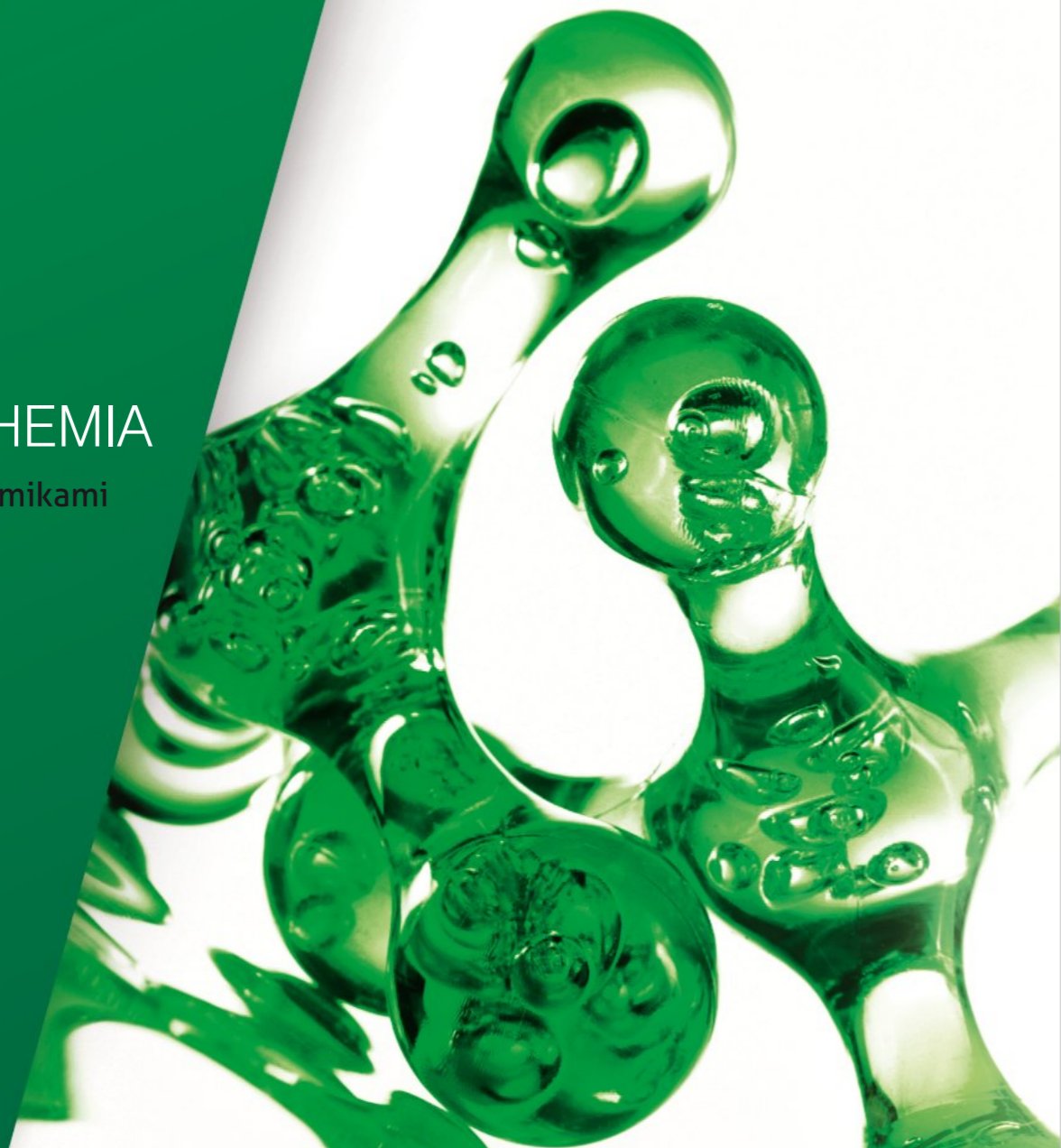
Centrum Bioimmobilizacji i Innowacyjnych  
Materiałów Opakowaniowych ZUT

**Opakowania, które  
zmieniają świat**

# 0

## ZIELONA CHEMIA

Chemia między chemikami



**Klaster to grupa przedsiębiorców, najczęściej z jednej branży, która mimo że konkuruje ze sobą produktami czy usługami, znajduje wspólne punkty do współpracy i działania. Z klastrem powiązane są inne instytucje, takie jak samorządy, uczelnie wyższe, instytucje doradcze, które powodują że działanie w ramach klastra zwiększa efektywność oraz skalę działalności skupionych w nich firm.**

*- Impulsem do powołania klastra były po pierwsze oczekiwania lokalnych przedsiębiorców z branży w naszym regionie, w którym chemia jest bardzo mocno reprezentowana, a z drugiej strony potencjał Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie w tej dziedzinie – opowiada Jacek Drożdżał, Prezes Zarządu Klastra. – W 2007 roku realizowaliśmy w RClITT projekt „Tworzenie Regionalnego Systemu Innowacji” który miał na celu tworzenie i rozwój sieci współpracy pomiędzy dostawcami innowacji i technologii - uczelniami a ich odbiorcami - przedsiębiorstwami. Lepszego momentu nie można było sobie wyobrazić.*

W ramach projektu, RClITT zorganizował szereg szkoleń, warsztatów czy spotkań pomiędzy przedsiębiorcami i naukowcami, w ramach których obydwie strony mogły wymienić poglądy na temat swoich oczekiwań co do przyszłego kształtu klastra, zakresu współpracy oraz potrzeb, jakie klaster powinien spełniać. Po szeregu konsultacji, 18 września 2007 roku klaster został formalnie zarejestrowany. Rozpoczął swoją działalność skupiając 18 firm.

*- Teraz mamy ponad 70 członków, nie tylko z regionu, ale Polski i zagranicy. Naszym głównym zadaniem jest wskazywanie przedsiębiorcom korzyści wynikających ze współpracy oraz jej ułatwianie. Jeżeli kilka firm produkuje np. nawozy, a korzystają z jednego półproduktu, dlaczego nie miałyby oszczędzić na wspólnych dostawach lub logistyce? Klaster ma także zdecydowanie większą siłę oddziaływania na władze lokalne, na przykład przy aplikowaniu o środki unijne. Dzięki klastrowi oraz RClITT, w 2008 roku firmy z branży chemicznej brały udział w misji gospodarczej do Kijowa i otrzymały zwrot 50% kosztów wyjazdu – co było dla nich znaczącą pomocą*

*oraz otwarciem się na nowe rynki zbytu. W 2012 roku odbyła się kolejna misja na Ukrainę, tym razem do Dniepropietrowska, największego przemysłowego okręgu Ukrainy – firmy brały udział w targach oraz w specjalnie przygotowanych dla nich spotkaniach dwustronnych, gdzie w ciągu kilku godzin odbyły z zainteresowanymi ukraińskimi partnerami ponad 15 spotkań każda. Jedyne koszty jakie poniosły, to przelot oraz zakwaterowanie. Klaster ma szybszy i tańszy dostęp do najnowszych technologii z uczelni, firmy redukują koszty dzięki wspólnemu wystawiennictwu na imprezach branżowych*

**W 2007 r. został powołany do życia pierwszy w Polsce, formalnie ustanowiony Klaster Chemiczny „Zielona Chemia”. W jego tworzeniu oraz rozwoju wydatnie uczestniczyło Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii.**

*– wlicza korzyści Prezes Drożdżał. – Współpraca z RClITT i ZUT to dla członków naszego stowarzyszenia możliwość dostępu do nieosiągalnych wcześniej korzyści i szansa budowania tego, co dla firm najważniejsze - swojej przewagi konkurencyjnej w Polsce i Europie w biznesie, który do najłatwiejszych nie należy. Współdziałanie to również możliwość sięgania po wspólne środki pomocowe dla biznesu i nauki – ot chociażby 7 Program Ramowy czy programy CORNET, gdzie pomoc RClITT w pozyskiwaniu tych funduszy jest dla nas bardzo wydatna. Wspólna promocja działań oraz PR w branży regionalnej to możliwość podnoszenia efektywności firm, a tym samym poszerzanie działalności klastra i jego zadań.*



*Czy jest chemia pomiędzy chemikami z uczelni a tymi z biznesu? – Oczywiście! Nasze stowarzyszenie jest tego najlepszym przykładem. Mamy nadzieję, że z roku na rok będzie jej coraz więcej.*

# ZIELONE CIEPŁO

Zielony biznes



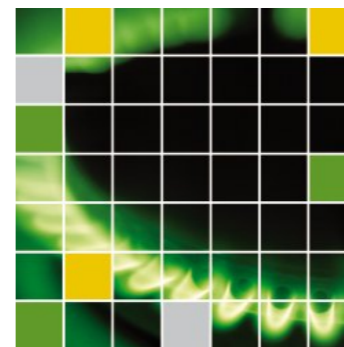
- Jesteśmy firmą, która powstała w wyniku pasji i zaangażowania w sprawy środowiska naturalnego. Naszą specjalnością jest energia słoneczna: moduły fotowoltaiczne i kolektory słoneczne – mówi Piotr Śmieja, właściciel firmy - Polecamy rozwiązania, które znacząco ograniczają wpływ budynku na przyrodę, ale tylko te które są rozsądne ekonomicznie. Takie są założenia rozwoju zrównoważonego, ale też zdrowego rozsądku. Jesteśmy w stanie stworzyć kompleksową propozycję. W przypadku domu – jest to droga od projektu do gotowego budynku. Dajemy klientowi usługę dostosowaną do jego wymogów i potrzeb, współpracując z firmami wykonawczymi.

Współpraca z RCIiT rozpoczęła się jeszcze przed początkiem działalności firmy, który datowany jest na 2010 r.

- Założyliśmy firmę tuż po studiach. Wcześniej trafiliśmy do RCIiT. Informację na temat Centrum znaleźliśmy w Internecie – mówi Jakub Manicki, współwłaściciel firmy. – Szukaliśmy miejsca, gdzie moglibyśmy się szkolić, jeździliśmy na targi, RCIiT okazał się doskonałym miejscem, gdzie można znaleźć odpowiednią wiedzę.

W Akademickim Inkubatorze Przedsiębiorczości RCIiT właściciele otrzymali wsparcie w postaci szkoleń, indywidualnego doradztwa na temat założenia działalności, konsultacji biznesplanu czy też prezentacji przed inwestorem.

- Po założeniu firmy, skontaktował się z nami Dział Transferu Technologii RCIiT, z którym rozpoczęliśmy współpracę w dziedzinie rozwoju naszego przedsiębiorstwa i poszukiwania partnerów oraz klientów. Przeprowadzono u nas audyt innowacyjności, który wskazał które elementy w naszej firmie funkcjonują dobrze, a które można by jeszcze poprawić – wspomina Piotr Śmieja.



Co zrobić po studiach, żeby nie szukać pracy? Wziąć sprawy w swoje ręce i założyć własny biznes! Taką drogą poszło dwóch absolwentów Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie, którzy po zakończeniu edukacji otworzyli firmę „Zielone Ciepło”. Firma zajmuje się budową energooszczędnych domów, instalacją systemów pozyskiwania energii z odnawialnych źródeł i budową systemów oczyszczania ścieków.

Dzięki korzystaniu z bazy Enterprise Europe Network, firma nawiązała wiele kontaktów z partnerami z zagranicy, m.in. z Niemiec, Anglii, Francji czy Włoch:

- Nie wszystkie kontakty w takim samym stopniu przydały nam się przy rozwoju firmy, ale dzięki temu wiedzieliśmy czego oczekuje rynek i co zagraniczni kontrahenci mogą nam zaoferować, a z drugiej strony mogliśmy skonfrontować naszą ofertę z ofertą zagranicznej konkurencji.

W 2011 i 2012 roku firma brała udział w międzynarodowych spotkaniach biznesowych, które odbywały się podczas Międzynarodowych Targów Budowlanych BUD-GRYF w Szczecinie oraz Międzynarodowych Targów Ochrony Środowiska POLEKO w Poznaniu:

- To było bardzo ciekawe doświadczenie. Możliwość odbycia spotkań, specjalnie wybranych pod nasz profil działalności, wielu zagranicznych partnerów w jednym miejscu i czasie, wsparcie w negocjacjach, tłumaczeniach. Nawiązaliśmy wiele kontaktów. Myślę, że z usług RCIiT skorzystamy jeszcze nie jeden raz – dodaje Piotr Śmieja.

[www.zielonecieplo.eu](http://www.zielonecieplo.eu)



Firma ta działająca na rynku od 1992 r. specjalizuje się głównie w produkcji palet drewnianych, gotowych elementów palet, tarcicy ogólnego przeznaczenia, opakowań drewnianych, konstrukcji dachowych oraz drewna opałowego i kominkowego.

Pracownik RCIiTT specjalizujący się w branży drzewno-meblarskiej nawiązał kontakt z firmą w celu nawiązania współpracy oraz zaproponowania wsparcia w rozwoju działalności gospodarczej. Pani Agata Misikonis-Górska, pracownik Northwood wspomina:

*- Gdy otrzymaliśmy propozycję współpracy z RCIiTT w pierwszej kolejności byliśmy zaskoczeni szeroką możliwością wsparcia naszej firmy, dodatkowo nie mogliśmy uwierzyć, że usługi te otrzymamy*

**Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii od kilku lat wspiera rozwój firm z branży drzewno-meblarskiej z województwa zachodniopomorskiego. Dzięki aktywności w tym zakresie, RCIiTT przyczynił się do powstania w 2008 r. w Koszalinie klastra Zachodniopomorskie Drewno i Meble. Od tamtego czasu wsparło w działalności niejedną firmę z tej branży. Jednym z ciekawszych przykładów w tym zakresie jest firma Northwood Bronisław Misikonis z Brojc.**

*bezpłatnie. Wydawano nam się, że jak ktoś coś robi bezpłatnie to i z jakością nie będzie najlepiej.*

Northwood skorzystał z propozycji współpracy a konkretnie z kilku usług tj. promocji oferty handlowej na rynkach zagranicznych, weryfikacji nowych możliwości technologicznych w zakresie zbijarek do palet, analizy eksportu palet drewnianych na rynek niemiecki, jak również z audytu technologicznego.

Dzięki promocji na rynkach zagranicznych, firma została skontaktowana z kilkoma podmiotami w kontekście nawiązania współpracy, oraz przedstawionych jej zostało kilka rozwiązań technologicznych z różnych krajów europejskich. Dodatkowo w firmie odbył się audyt technologiczny.

*- Zapytania ofertowe były naprawdę konkretne, na przykład z Danii, jednakże jak to w biznesie bywa, nie zawsze udaje się nawiązać*

*współpracę. Wrażenie zrobiło na nas także przedstawienie technologii zbijarek przez firmy z innych części Europy, a dotychczas wydawano nam się, że jesteśmy skazani wyłącznie na produkty sprzedawane w Polsce. Najbardziej cenimy sobie jednak usługę związaną z audytem technologicznym. Specjalnie w tym celu do naszej firmy, oddalonej przecież od Szczecina, przyjechał pracownik RCIiTT Pan Paweł Mieczan oraz pracownik naukowy Zachodniopomorskiego Uniwersytetu Technologicznego w Szczecinie Pani mgr inż. Ewa Kotwica. Podczas kilkugodzinnej wizyty odbyliśmy ciekawą rozmowę na temat usprawnień w naszej firmie w zakresie produkcji, czego efektem był raport. Tak profesjonalnie sporządzony dokument przez osoby nie związane na co dzień z firmą pozwolił nam spojrzeć z innej strony na naszą działalność. Szczególnie ciekawe okazały się w nim wskazania odnośnie budowy nowej hali, a konkretnie różnych rozwiązań w tym zakresie. RCIiTT pomógł nam w ukierunkowaniu dalszych*

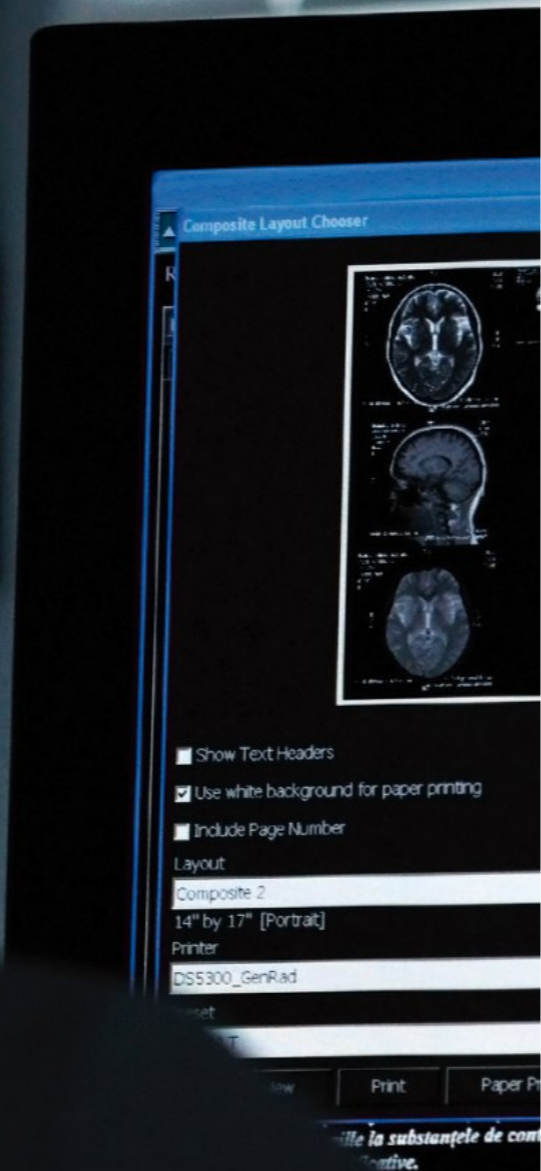
*działań w firmie i w podjęciu ważnych decyzji. Cennym wsparciem była także analiza „Eksport palet drewnianych na rynek niemiecki” przygotowana przez RCIiTT. Pokazała nam ona możliwości wejścia na ten rynek, wraz z analizą konkurencji, ich cen oraz zapotrzebowania rynku. Sami nie mieliśmy wcześniej dostępu do danych zawartych w tej analizie, a nawet nie wiedzieliśmy gdzie ich szukać. Współpraca z RCIiTT jest dla nas bardzo motywująca, a wsparcie, jakie otrzymaliśmy było na bardzo wysokim poziomie - podsumowuje Pani Agata Misikonis-Górska.*

Branża drzewno-meblarska jest jedną z wiodących w regionie i jest także szczególnie ważna dla RCIiTT. Wsparcie udzielone Northwood Bronisław Misikonis pokazuje, że firmy te mogą liczyć na wsparcie w różnych aspektach rozwoju działalności.

## KISSE

Katedra Inżynierii Systemów,  
Sygnałów i Elektroniki ZUT

Medycyna na uczelni  
technicznej?



- Z Regionalnym Centrum Innowacji pierwszy szerszy kontakt miałem podczas realizacji programu Erasmus, za który jestem od lat odpowiedzialny na Wydziale Elektrycznym ZUT. Od tego czasu współpracujemy już stale.

**Dr inż. Krzysztof Penkala z Wydziału Elektrycznego ZUT powiązał swoją karierę zawodową z przetwarzaniem sygnałów w inżynierii biomedycznej. Głównym celem badań jest poprawa możliwości diagnostycznych konkretnych technologii biomedycznych. Przykładem mogą być systemy do testowania wzroku i słuchu, rozwiązania wspomagające diagnostykę genetyczną i molekularną czy usprawniające analizę wyników badań z rezonansu magnetycznego.**

Rozwiązań w branży medycznej nie da się stworzyć bez bliskiej współpracy z lekarzami i technikami posługującymi się w codziennej pracy zaawansowanym sprzętem medycznym. Testowanie rozwiązań musi się odbywać na danych rzeczywistych pacjentów pod okiem praktyków z określonej dziedziny. Na szczęście dzisiaj dostęp do danych jest stosunkowo prosty, gdyż są one przechowywane w postaci cyfrowej i mogą być wykorzystywane w sposób anonimowy, nie ma też problemu z ilością potrzebnych próbek. W opracowaniu danych, oprócz naukowców, bardzo aktywny udział biorą również studenci w ramach koła naukowego inżynierii biomedycznej.

- Mam wiele kontaktów w świecie medycznym, poza ośrodkami lokalnymi współpracujemy z firmami z zagranicy. Na wyniki wielu badań odbiorców mamy już od samego początku, bo projekty są wykonywane w odpowiedzi na rzeczywiste potrzeby. Jednak przy samej finalizacji projektu pomoc RCIiTT jest bardzo przydatna. Na przykład

przy zawarciu umowy licencyjnej transferującej jedno z naszych rozwiązań bezpośrednio do firmy, która miała zaimplementować je w swoim produkcie już znajdującym się na rynku, utknęliśmy gdzieś na etapie negocjacji i przygotowania właściwej umowy. Jakoś nie mogliśmy ruszyć do przodu. A RCIiTT to po prostu załatwił. Umowę licencyjną podpisaliśmy przy najbliższym spotkaniu z firmą. W innych przypadkach chętnie korzystamy z oferowanej przez RCIiTT promocji naszych technologii i musimy przyznać, że Centrum ma skuteczne narzędzia takiej promocji.

Praca naukowca to również poszukiwanie źródeł finansowania projektów badawczych. Konkursy pojawiają się zarówno w programach krajowych, jak i międzynarodowych, w szczególności unijnych, w których trzeba jeszcze stworzyć międzynarodowe konsorcjum badawcze. Pojawiają się coraz to nowe mechanizmy finansowania, stare ewoluują.

- RCIiTT, dzięki dobrej znajomości profilu badań prowadzonych w naszej jednostce, na bieżąco dostarcza mi zarówno informacji o aktualnych programach, jak i partnerach poszukiwanych do konkretnego projektu. To samo dotyczy ofert współpracy z przemysłem, często zresztą w ramach projektów współfinansowanych ze środków publicznych. Współpraca z przemysłem jest dla naukowca bardzo ciekawa – to zawsze duża satysfakcja, kiedy wyniki badań trafiają do praktycznego zastosowania.

Dodatkowo, rzadka specjalizacja dr Penkali pozwala RCIiTT na jego zaangażowanie w świadczone usługi, co znacznie rozszerza komercyjną ofertę RCIiTT.

- Bardzo sobie cenię współpracę z doktorem Penkalą. To człowiek, który kiedy się za coś zabierze, zawsze doprowadzi rzecz do końca – podsumowuje Joanna Niemcewicz, Dyrektor RCIiTT, współpracująca z naukowcem od 2007 roku.



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki

Wydawca:  
**Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii**  
**Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie**

Redakcja i wywiady :  
**Zespół EEN w RCIiTT**

Projekt i skład:  
**ANT Pracownia Projektowa**

Zdjęcia:  
**Dreamstime®, Corel®**

Druk:  
**Drukarnia Ka druk**

grudzień 2012

**Enterprise Europe Network** jest największą na świecie siecią wsparcia współpracy technologicznej i handlowej, dającą możliwość nawiązywania kontaktów międzynarodowych lokalnym firmom i instytucjom. Po rozszerzeniu w 2012 roku o Maroko, obejmuje swoim zasięgiem 52 kraje świata i obsługiwana jest przez ok. 600 punktów kontaktowych. Dzięki dofinansowaniu z Komisji Europejskiej, usługi sieci są bezpłatne.

Głównym celem sieci jest rozwój Państwa firmy lub projektu. Działając w ramach Enterprise Europe Network jesteśmy w stanie zapewnić Państwu usługi na najwyższym poziomie. Wspieramy naszych Klientów w nawiązywaniu współpracy z zagranicznymi partnerami, oferujemy profesjonalne doradztwo m.in. z zakresu międzynarodowych kontaktów handlowych i technologicznych, transferu technologii, praw własności intelektualnej oraz innowacyjności. Utrzymujemy bezpośredni kontakt z naukowcami, ekspertami oraz innymi partnerami regionalnymi i zagranicznymi, z których wiedzy i doświadczenia czerpiemy.

Prowadzone przez nas działania mają odzwierciedlenie w sukcesach naszych Klientów. Nawiązują oni konkretną współpracę z partnerami z zagranicy, zyskując nowych klientów, dostawców czy podwykonawców, w latach 2008-2012 wsparliśmy swoimi działaniami podpisanie 36 międzynarodowych umów handlowych i transferu technologii.

Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki





**Regionalne Centrum Innowacji i Transferu Technologii  
Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie**

tel./fax. +48 91 449 43 54  
e-mail: [innowacje@zut.edu.pl](mailto:innowacje@zut.edu.pl)  
<http://www.innowacje.zut.edu.pl>